

Yann R. - Né
83210 Sollies- Pont
20 ans d'expérience
Réf : 1908200942



Technico-commercial (spécialisation : chauffage/climatisation)

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

2019 : Bac +2

BTS technico-commercial environnement
technique du bâtiment, génie climatique

2000 : Bac Pro à CFA Toulon sur Toulon

Baccalauréat professionnel action commercial

1998 : BEP à Lycée Professionnel G. Cisson

BEP électronique

Expériences professionnelles

2018 - 2019 :

Technico-commerciale en Domotique et environnement technique du bâtiment avec pour spécialisation les pompes à chaleur chez Air 83

2014 - 2017 :

Responsable de magasin chez Impression De Vin Sarl (vente De Vins Et Spiritueux Pour Professionnels Et Particuliers) sur Sanary Sur Mer

2006 - 2014 :

Responsable d'une station services franchisée TOTAL chez Citroën Parascandola Sa (concessionnaire Automobile) sur Aubagne

2001 - 2006 :

Seconder la direction dans le pilotage de l'établissement chez Ets Roussel (entreprise Familiale) Station Services Franchisée Sheel sur Aubagne

1997 - 2001 :

Vendeur et technicien chez Armurerie Le Pistolier sur Toulon

Atouts et compétences

- Création et gestion de portefeuille client, entretien et fidélisation des relations clients.
- Etude et conception de solutions de chauffage/climatisation pompe à chaleur air/air détente directe et gainable (Daikin, Mitsubishi, Mitsubishi Heavy industries) pour professionnels et particuliers.
- Rencontre et déplacement chez le prospect, création complète de devis (machines, cuivres, électricité, écoulements, main d'oeuvre...)
- Négociation commerciale (client, fournisseur), gestion des achats
- Connaissance de la législation en vigueur (accompagnement de l'éligible aux différentes aides d'état).

- Création et animation d'évènements (mise en oeuvre de salons, organisation de show-room...)

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

chasse - tir sportif - musique (pratiquée)