

**Karim A. - Né**  
**92230 Gennevilliers**  
**4 ans d'expérience**  
**Réf : 1909141501**

## **Ingenieur charges d'affaires/ingenieur genie thermique et energetique**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingenierie.

### **Formations**

---

**2017** : Bac +5 à ESME Sudria sur Paris

Ingénieur Génie Energétique

- Matières étudiées : Electricité,, Mécanique des fluides, CVC, Project Management
- Projet d'étude : "Smart thermal building" nominée au prix du Symposium : 2 eme place

**2014** : Bac +2 sur Paris

DUT Genie Thermique et energetique

Matières étudiées : Thermique et énergétique, Instrumentation, Electricité, motorisation des systèmes

**2011** : Bac à Lycée Claperyon sur Paris

Baccalauréat S- Option physique Chimie

### **Expériences professionnelles**

---

**10/2017 à ce jour** :

Ingenieur Projet pour Major Project -ADNOC Control System Upgrade Projet : 60 M\$ chez Cegelec Oil Et Gas - Vinci Energies

- Suivi et controle de l'avancement des sous traitants et ingenieurs
- Preparation et emission des reporting d'activites hebdomadaire et mensuel
- Coordination de la logistique conformément aux incoterms emis a la PO
- Negociation , preparation et suivi des devis conformément aux specifications client et besoins sur site
- Coordination des activites des sous traitant sur site
- Mise a jour du planning conformément au planning de livraisons , activites sur site et PO emises

**09/2014 - 2017** :

Apprenti Ingenieur Charges d'affaires - Facility Management chez Bouygues Construction - Bouygues Energies Et Services sur Paris

- Coordination des activites de l'appel d'offre a la phase operationel
- Suivi et verification des activites de sous traitance conformément aux exigences contractuelle , de securite, de planning ainsi que de couts .
- Coordination et mise en place strategique des interfaces ( Cellule Energie, Cellule Methode, Celulle HSE) en interne afin de garantir la satisfaction client
- Preparation avec le directeur d'agence de la stratégie de développement commercial de nouveaux contrats avec nos clients
- Développement de nouveaux outils aux chef de projets afin de performer la qualité de travail et augmenter le service due aux clients
- Mise en place de plan de continuité d'activité
- Développement d'un algorithme de maintenance permettant de déterminer une panne plus rapidement
- Démarchage de nouveaux contrats a travers nos clients et interlocuteurs privilégié des clients
- Chiffrage et démarrage de 3 contrats de maintenance a une valeur de 1 a 3 M\$

- Management de chef de projet et de technicien durant la phase démarrage de contrat
- Création d'un groupe de travail au sein de Bouygues énergies et services afin de partager et augmenter les performances techniques
- Déploiement d'un outil digital sur le périmètre afin de répondre a la nouvelle stratégie de digitalisation du groupe

**04/2014 - 2014 :**

Technicien performance énergétique chez Cram Energy Performance sur Paris

- Calcul de déperdition thermique
- Mise en place d'une GMAO

## Logiciels

---

Office, MS Project, AutoCAD, CATIA, Matlab

## Atouts et compétences

---

Ingenieur Charges d'affaires/Ingenieur Chef de projet/Ingenieur Genie Thermique et energetique

## Centres d'intérêts

---

Handball (4 années de pratique), Football, Echec (Membre de la communaute d'echecs Genevilloise durant 3 ans)