

**Sébastien S. - Né**  
**77350 Le Mée Sur Seine**  
**3 ans d'expérience**  
**Réf : 1910070750**

## Charge d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2002** : Bac +2 à Ecole de Commerce NEGOCIA sur Paris  
BTS MUC

**2000** : Bac à Lycée Saint Exupéry sur Paris  
Bac Littéraire

### Expériences professionnelles

---

**10/2018 - 2018** :

CHARGE D'AFFAIRES - ENCADRANT TECHNIQUE SS3 chez Europamiante

- Réalisation de devis, chiffrage et gestion des affaires
- Management et suivi des équipes opérationnelles
- Prospection téléphonique et terrain
- Planification et organisations des chantiers en cours et à venir
- Suivi de la situation financière des chantiers

**11/2016 - 2018** :

CHARGE D'AFFAIRES BTP chez Societe Attila Couvertures Et Etancheite

- Développement commercial de l'agence de Roissy en Brie (77)
- Prospection terrain et téléphonique de clients B/B ou B/C
- Management d'une équipe opérationnelle
- Réalisation de devis et suivi chantier

**09/2016 - 2016** :

CONSEILLER CLIENTELE chez La Mutuelle Generale

- Conseil et vente de produits d'assurance, mutuelle et prévoyance
- Gestion administrative des dossiers
- Prospection téléphonique

**10/2014 - 2016** :

VRP VENDEUR CONSEIL chez Societe Maximo

- Prospection terrain
- Vente de produits surgelés et épicerie

### Atouts et compétences

---

- Réalisation de devis, chiffrage et gestion des affaires

- Management et suivi des équipes opérationnelles
- Prospection téléphonique et terrain
- Développement commercial
- Planification et organisations des chantiers en cours et à venir
- Suivi de la situation financière des chantiers