

**Landry O. - Né**  
**93150 Le Blanc Mesnil**  
**10 ans d'expérience**  
**Réf : 1910081557**

## **Negociateur technico commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**2019** : à AFPA sur Limoges  
Diplôme de Négociateur Technico Commercial

**2009** : à Université de POITIERS sur Poitiers  
DAEU option Littéraire

### **Expériences professionnelles**

---

**03/2018 - 2018** :  
Conseiller commercial chez Linkli sur Limoges

**2015 - 2017** :  
Facteur chez La Poste sur Limoges

**2011 - 2015** :  
Employé polyvalent chez Mc Donalds sur Limoges

**2008 - 2010** :  
Chargé de clientèle chez Acquitel sur Poitiers

**2007 - 2008** :  
Agent d'accueil et d'information chez Effia Services sur Paris

### **Atouts et compétences**

---

- Prospecter un secteur géographique défini
- Détecter un besoin, le définir, et concevoir une solution technique
- Négocier une proposition commerciale et conclure la vente
- Mettre en oeuvre des actions de fidélisation et de développement de la clientèle
- Etudier l'offre du marché pour adapter l'offre commerciale
- Organiser un plan d'action commerciale en cohérence avec les besoins du marché
- Faire le bilan de son activité commerciale et rendre compte à sa hiérarchie
- Prospection téléphonique
- Vente de services par téléphone

### **Centres d'intérêts**

---

Basketball, Tennis, Karaté, Tae Kwon do