

Landry O. - Né
93150 Le Blanc Mesnil
10 ans d'expérience
Réf : 1910081557

Negociateur technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2019 : à AFPA sur Limoges
Diplôme de Négociateur Technico Commercial

2009 : à Université de POITIERS sur Poitiers
DAEU option Littéraire

Expériences professionnelles

03/2018 - 2018 :
Conseiller commercial chez Linkli sur Limoges

2015 - 2017 :
Facteur chez La Poste sur Limoges

2011 - 2015 :
Employé polyvalent chez Mc Donalds sur Limoges

2008 - 2010 :
Chargé de clientèle chez Acquitel sur Poitiers

2007 - 2008 :
Agent d'accueil et d'information chez Effia Services sur Paris

Atouts et compétences

- Prospecter un secteur géographique défini
- Détecter un besoin, le définir, et concevoir une solution technique
- Négocier une proposition commerciale et conclure la vente
- Mettre en oeuvre des actions de fidélisation et de développement de la clientèle
- Etudier l'offre du marché pour adapter l'offre commerciale
- Organiser un plan d'action commerciale en cohérence avec les besoins du marché
- Faire le bilan de son activité commerciale et rendre compte à sa hiérarchie
- Prospection téléphonique
- Vente de services par téléphone

Centres d'intérêts

Basketball, Tennis, Karaté, Tae Kwon do