

Florian H. - Né le 04/09/1984
85170 Belleville-sur-vie
4 ans d'expérience
Réf : 1910161219



Charge d'affaires btp

Objectifs

Je souhaite occuper au sein d'une entreprise dynamique, un poste privilégiant le relationnel, la prise d'initiative ainsi que les responsabilités.

Ma recherche

Je recherche un CDI, dans toute la France avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Bâtiment.

Formations

2018 : CACES
CACES 1 - 3 - 5

2006 : Bac +2
BTS Informatique de Gestion

2005 : Bac Pro
BAC PRO Micro-Informatique et Réseaux : Installation et Maintenance

2003 : CAP
CAP Télécommunication et courants faibles

2002 : BEP
BEP / CAP Electrotechnique

Expériences professionnelles

12/2019 - 12/2020 :
RESPONSABLE D'AFFAIRES PLOMBERIE & CHAUFFAGE chez Reolian Multitec sur Maisons-alfort (94)
Gestion des particuliers et des syndicats (COVEA, GECINA, LESCOILLIER, ASL IMMO, FONCIA, LOISELET & DAIGREMONT, DEGUELDRE, etc...)
Encadrement d'une équipe de plombiers et de sous-traitants, gestion du planning, des chantiers, des devis, de la facturation et des achats.

01/2018 - 11/2019 :
RESPONSABLE DE SITE & COMMERCIAL ITINERANT B to B EN EMBALLAGES chez Cartonnages D'alsace sur Gellainville (28)
Ouverture d'un entrepôt de 1800m², gestion et développement de l'activité en totale autonomie, prospection et fidélisation de nouveaux clients, réalisation et suivi des devis.

03/2017 - 12/2017 :
Charge D'affaires T.c.e chez Agua Nova sur Dourdan (91)
Création de poste, gestion et développement d'un service travaux de 5 personnes, encadrement des sous-traitants, recrutement, gestion du planning, suivi de chantiers, réalisation des devis, suivi de la facturation,

gestion du stock et des achats.

Clientèle de particuliers, bailleurs sociaux, syndic, sous-traitance pour MENERGIES, constructeur de maison individuelles.

11/2015 - 02/2017 :

Technico-commercial Itinerant B To B En Plomberie & Chauffage chez Chadapaux (espace Aubade) sur Gazeran (78)

Gérer et développer un portefeuille de clients professionnels, organiser des visites, rédiger des rapports de visite, prospection et fidélisation de nouveaux clients, réalisation et suivi des devis.

06/2014 - 10/2015 :

RESPONSABLE D'AGENCE T.C.E chez La Centrale Des Eaux sur Gellainville (28)

Ouverture d'une agence, gestion et développement de l'activité marché à bon de commande, équipe de 12 personnes, encadrement des sous-traitants, recrutement, gestion du planning, suivi de chantiers, réalisation des métrés et des devis, suivi de la facturation, animation des réunions d'agence, gestion du stock et des achats.

Clientèle de bailleurs sociaux, syndic.

02/2009 - 05/2014 :

CHEF D'EQUIPE PLOMBERIE & ROBINETTERIE chez La Centrale Des Eaux sur Massy (91)

Gestion d'une équipe de 32 personnes, recrutement, planification des dépannages, des visites annuelles, des chantiers, animation des réunions d'agence.

Clientèle de bailleurs sociaux, syndic.

03/2006 - 01/2009 :

PLOMBIER & ROBINETTIER chez La Centrale Des Eaux sur Chilly Mazarin (91)

Réalisation des dépannages robinetterie, des visites d'entretien annuelles, maintenance et remplacement des ballons eau chaude.

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : débutant)

Logiciels

AS 400, Batappli, Sage, Espace Affaires, Praxedo, Pack Office, ios, Android, Internet, Exchange

Atouts et compétences

- * Développer et suivre le chiffre d'affaires
- * Manager et fédérer une équipe
- * Gérer le recrutement et les entretiens individuels
- * Animer des réunions d'agence et des comités d'agence
- * Gérer le stock, le budget, les commandes
- * Négocier les tarifs ponctuels ou annuels
- * Réaliser des métrés et des devis
- * Coordonner et diriger des travaux Second OEuvre.
- * Entretenir le contact relationnel avec les différents partenaires (particuliers, entreprises, syndicats, bailleurs sociaux, constructeurs de maisons individuelles, fournisseurs, fabricants)

Permis

Permis B Permis CACES cat. 1 Permis CACES cat. 3 Permis CACES cat. 5

Centres d'intérêts

Animation Disk-Jockey,
Football