

Paul-david B. - Né
94290 Villeneuve Le Roi
7 ans d'expérience
Réf : 1910281520

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2012 : Bac +5 à ISC Paris / EEIE
MBA Stratégie des Affaires et Management

2010 : Bac +3 à Université Paris 1 Panthéon-Sorbonne
Licence 3 Droit

2006 : Bac à Lycée Guillaume Apollinaire
Baccalauréat ES

Expériences professionnelles

12/2012 - 2015 :

Chargé d'affaires BTP (Ravalement / Peinture) chez Ebenazur Btp sur Paris
Conseil, Prospection, Fidélisation B to B / B to C
Gestion des rendez vous Clients - Réalisation des Devis
Relation et Négociation avec les Fournisseurs / Sous-traitants
Suivi de l'avancement des chantiers avec assurance de livraison
Organisation: Gestion des couts, Planification, Cahier des charges, Métrages, Chiffrages, Main d'oeuvre
Définition des moyens techniques et financiers jusqu'à finalisation du chantier

03/2012 - 2012 :

Chargé d'Affaires Junior (International) chez Lcie Bureau Veritas sur Fontenay Aux Roses
Veille et analyse concurrentielle / réglementaire sur le marché de la certification des appareils électroniques.
Gestion d'un Portefeuille de 150 Clients (1,5 M EUR SEB, 2 M EUR AMAZON, 1,2 M EUR Google)
Rapport et étude de marché par Pays ou zone régionale
Vente des services : Catalogue de Formation et logiciel de veille ARENE

09/2011 - 2012 :

Consultant Junior chez Eeie Consulting sur Versailles
Chef de projet et Cahier des Charges (Bouygues, La Nantaises des eaux, Carrefour)
Étude de Marché: Géopolitiques, Produits, Technologies, et Sécurité de l'information
Veille d'information et Rapport

02/2009 - 2009 :

Assistant Commercial / administratif chez Société Graine à L'aube sur Paris
Gestion administrative de Dossier, Accueil téléphonique, Etablir les Devis, Gestion de Commande
Archive de dossier, enregistrement des livraisons (livres, fourniture, meuble)

Atouts et compétences

Conseil, Prospection, Fidélisation B to B / B to C

Gestion des rendez vous Clients

Réalisation des Devis

Relation et Négociation avec les Fournisseurs / Sous-traitants

Suivi de l'avancement des chantiers avec assurance de livraison

Organisation: Gestion des couts, Planification, Cahier des charges, Métrages, Chiffrages, Main d'oeuvre

Définition des moyens techniques et financiers jusqu'à finalisation du chantier

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Musique : Solfège, Piano, Batterie, Chorale de Gospel

Sport : Course à Pied ; Badminton (10 ans) ; Rugby L'Association Une Ecole Pour Haïti

<http://ueph.free.fr/>