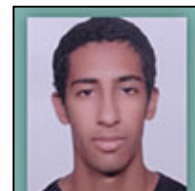


Karim I. - Né
75017 Paris
4 ans d'expérience
Réf : 1911281811



Acheteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2018 : Bac +5 à Pôle Léonard de Vinci sur La Défense (92)

Master 2 - Gestion de production, Logistique et Achats -

Matières dominantes : Supply Chain, Management de Projet, Management des Systèmes d'information, Contrôle de gestion Industriel, Management des Achats, Gestion des flux d'approvisionnements, Apprentissage SAP et VBA

2015 : Bac +3 à IUT Cergy-Pontoise

License professionnel Technico-commercial en milieu industriel

2013 : Bac +2 à Lycée Diderot sur Paris

BTS Electrotechnique

2011 : Bac à Lycée Diderot sur Paris

BAC STI Electrotechnique

Expériences professionnelles

02/2019 - 2019 :

Acheteur chargé d'affaires chez Csi Electrotechnique Et Automatisme sur Bouc Bel Air (13)

- Etablissements des devis
- Achats de composants électroniques
- Négociation tarifaire
- Préconisation technique

09/2018 - 2019 :

Auto-entrepreneur détaillant textile chez Eddi'c, Brand Story, Whynot sur Lyon (69)

- Achats de textile
- Négociation fournisseurs
- Vente textile en BtoB et BtoC

04/2018 - 2018 :

Acheteur junior marque nationale DHP chez Centrale Achat, Groupe Casino sur Vitry-sur-seine (94)

- Analyser et anticiper les évolutions du marché
- Référencer et codifier les prix dans la base de données interne à l'entreprise
- Gérer le portefeuille à hauteur de 400 millions €
- Négociation des fournisseurs
- Réaliser des reporting mensuels et/ou hebdomadaire
- La gestion des litiges fournisseurs

04/2015 - 2015 :

Vendeur sédentaire chez Boulanger sur Gennevilliers (92)

- Merchandising (Mise en place de la marchandise dans le rayon)
- Accueil clientèle
- Identifier et répondre aux besoins de la clientèle
- Encaissement

10/2014 - 2015 :

Technico-commercial chez Dipsys sur Andrésey (78)

- Prospection téléphonique/mail
- Recherche d'appel d'offres auprès des Établissements scolaires et entreprises pour la vente d'équipements ou produits didactiques

01/2013 - 2013 :

Electrotechnicien chez L'hôpital Cochin sur Paris (75)

- Programmation d'une API 16 entrées/8 sorties

06/2012 - 2012 :

Electrotechnicien chez Coralec sur Aulnay-sous- Bois (93)

- Câblage éclairage sur chantier
- Interpréter schéma électrique
- Diriger binôme

Atouts et compétences

- Etablissements des devis
- Achats / Vente
- Négociation
- Préconisation technique
- Analyser et anticiper les évolutions du marché
- Référencer et codifier les prix dans la base de données interne à l'entreprise
- Gérer le portefeuille à hauteur de 400 millions €
- Négociation des fournisseurs
- Réaliser des reporting mensuels et/ou hebdomadaire
- La gestion des litiges fournisseurs

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Sport : Football, niveau départemental

Voyages : Londres, Split, Le Caire, Barcelone, Berlin, Milan...

Entreprenariat: Développement d'une application de partage d'activité diverse...