

**Tidiane T.** - Né le 00/01/1990  
**75019 Paris**  
**2 ans d'expérience**  
**Réf : 1912181553**

## Responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2018** : Bac +5 à IAE sur Caen  
Master 2 Management de l'innovation

**2017** : Bac +5 à UNICAEN  
Master 2 Recherche et modélisation microéconomique

**2016** : Bac +4 à UNICAEN  
Master 1 en Economie et gestion option entrepreneuriat

### Expériences professionnelles

---

**2019 à ce jour :**

Responsable d'agence chez Kiloutou sur Villemomble

- Accueil et prise en charge des demandes clients au comptoir et au téléphone
- Elaboration des bons de vente, suivi et gestion des contrats de location et des litiges, relance client.
- Contrôle, nettoyage et test des machines avant location.
- Gestion RH et garant du respect des règles sécuritaires.

**2019 - 2019 :**

Responsable de location de matériels et outillage BTP chez Loxam  
(en intérim)

- Accueil et prise en charge des demandes clients au comptoir et au téléphone
- Elaboration des bons de vente, édition, suivi et gestion des contrats de location et des litiges, relance client

**2019 - 2019 :**

Acheteur de véhicules d'occasion chez Autobiz (groupe Psa)  
(en CDI)

- Prospection de leads entrants, essai routier et expertise des véhicules, étude de marché, détermination de prix et négociation, rachat et ou relance client, gestion administrative post rachat

**2017 - 2018 :**

Chargé de missions dans le pôle développement chez Equalia  
(en stage)

- Etude de marché, étude concurrentielle, veille concurrentielle et diagnostic commercial,
- Brainstorming, amélioration des chapitres de référence
- Gestion, traitement et suivi des dossiers d'offres de Délégation de Service Public

## **2014 - 2015 :**

Assistant auprès du responsable des ventes chez Samsung

(en alternance)

- Veille concurrentielle, web marketing avec gestion de l'image de marque sur les réseaux sociaux et analyse statistique des ventes hebdomadaires
- Conquête et gestion d'une dizaine de nouveaux clients

## **Logiciels**

---

Bureautique

## **Atouts et compétences**

---

Commercial :

- Gestion des stocks
- Gestion des commandes
- Statistique des ventes

Marketing :

- Gestion de portefeuille client
- Participation à l'affinage de la stratégie marketing

Communication :

- Esprit d'ouverture, d'analyse et de synthèse
- Réalisation de porte à porte

Management de projet:

- Capacité à gérer une équipe
- Pilotage et suivi de projet

Finance :

- Analyse financière
- Etablissement de budget
- Conseils en recherche de financement

Comptabilité : (Notions)

- Comptabilité générale
- Comptabilité analytique
- Comptabilité des sociétés

## **Permis**

---

Permis Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Vie Associative : Bénévole à la croix rouge de Caen

Sport :

- Ancien capitaine de l'équipe de football de Samsung