

Tidiane T. - Né le 00/01/1990
75019 Paris
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1912181553

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

Formations

2018 : Bac +5 à IAE sur Caen
Master 2 Management de l'innovation

2017 : Bac +5 à UNICAEN
Master 2 Recherche et modélisation microéconomique

2016 : Bac +4 à UNICAEN
Master 1 en Economie et gestion option entrepreneuriat

Expériences professionnelles

2019 à ce jour :

Responsable d'agence chez Kiloutou sur Villemomble

- Accueil et prise en charge des demandes clients au comptoir et au téléphone
- Elaboration des bons de vente, suivi et gestion des contrats de location et des litiges, relance client.
- Contrôle, nettoyage et test des machines avant location.
- Gestion RH et garant du respect des règles sécuritaires.

2019 - 2019 :

Responsable de location de matériels et outillage BTP chez Loxam
(en intérim)

- Accueil et prise en charge des demandes clients au comptoir et au téléphone
- Elaboration des bons de vente, édition, suivi et gestion des contrats de location et des litiges, relance client

2019 - 2019 :

Acheteur de véhicules d'occasion chez Autobiz (groupe Psa)
(en CDI)

- Prospection de leads entrants, essai routier et expertise des véhicules, étude de marché, détermination de prix et négociation, rachat et ou relance client, gestion administrative post rachat

2017 - 2018 :

Chargé de missions dans le pôle développement chez Equalia
(en stage)

- Etude de marché, étude concurrentielle, veille concurrentielle et diagnostic commercial,
- Brainstorming, amélioration des chapitres de référence
- Gestion, traitement et suivi des dossiers d'offres de Délégation de Service Public

2014 - 2015 :

Assistant auprès du responsable des ventes chez Samsung

(en alternance)

- Veille concurrentielle, web marketing avec gestion de l'image de marque sur les réseaux sociaux et analyse statistique des ventes hebdomadaires
- Conquête et gestion d'une dizaine de nouveaux clients

Logiciels

Bureautique

Atouts et compétences

Commercial :

- Gestion des stocks
- Gestion des commandes
- Statistique des ventes

Marketing :

- Gestion de portefeuille client
- Participation à l'affinage de la stratégie marketing

Communication :

- Esprit d'ouverture, d'analyse et de synthèse
- Réalisation de porte à porte

Management de projet:

- Capacité à gérer une équipe
- Pilotage et suivi de projet

Finance :

- Analyse financière
- Etablissement de budget
- Conseils en recherche de financement

Comptabilité : (Notions)

- Comptabilité générale
- Comptabilité analytique
- Comptabilité des sociétés

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Vie Associative : Bénévole à la croix rouge de Caen

Sport :

- Ancien capitaine de l'équipe de football de Samsung