

Najah A. - Né
75020 Paris
12 ans d'expérience dont 6 à l'étranger
Réf : 1912210709

Conducteur de travaux / chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

2008 : Bac +3 à Université Hassan II - Mohammedia, Maroc
Licence Appliquée, option : Affaires et Commerce

2006 : Bac +2 à Université Hassan II - Ain Chock sur Casablanca, Maroc
DEUG en Economie et Gestion

2004 : Bac à Lycée Mohammed V sur Casablanca, Maroc
Baccalauréat en Sciences Mathématiques

Expériences professionnelles

01/2013 à ce jour :

Conducteur de travaux / Chargé d'affaires chez Les Artisans Du Bâtiment (tce) sur Paris
Pilotage et encadrement d'une équipe de 10 artisans qualifiés
Gestion des leads, négociation, closing et suivi
Garant de la bonne réalisation des chantiers (technique, financier et administratif)
Gestion des plannings
Achats et relations fournisseurs
Référencement : Améliorer l'image, avoir une meilleure visibilité et générer du trafic qualifié
Obtention des qualifications et certifications Qualibat, RGE, Qualigaz, PG, Capeb ...

06/2010 - 2012 :

Consultant en stratégie digital chez Google sur Casablanca, Maroc
Expert Google Adwords et Google Analytics
Commercialisation d'espaces publicitaires (SEA) auprès de PME et accompagnement personnalisé dans la création et l'optimisation des campagnes

10/2006 - 2010 :

Ingénieur d'affaires chez Lenovo sur Casablanca, Maroc
Responsable de région, segments grands comptes et mid-market (secteurs privé et public)
Privé => détection d'opportunités sur des comptes prospects, proposition, négo', closing et follow up
Public => détection, participation à la rédaction de l'appel d'offres, proposition, négo', closing et follow up
Mise en place d'offres promotionnelles et d'événements en collaboration avec le marketing et la finance

08/2005 - 2006 :

Chargé de clientèle Renault chez Phone Service Plus
Traitement des litiges et réclamations des clients Renault

Atouts et compétences

Pilotage et encadrement d'une équipe

Gestion des leads, négociation, closing et suivi

Garant de la bonne réalisation des chantiers (technique, financier et administratif)

Gestion des plannings

Achats et relations fournisseurs

Référencement : Améliorer l'image, avoir une meilleure visibilité et générer du trafic qualifié

Permis

Permis Permis A, Permis B

Centres d'intérêts

Voyage, Musique, Cinéma, Lecture, Sport