

Loïc L. - Né le 04/04/1975
88500 Ménil En Xaintois
20 ans d'expérience
Réf : 2001141546



Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services Commerciaux.

Formations

1998 : Bac +2 à Lycée Saint-Joseph sur Vosges
BTS Technico-commercial

1996 : Bac à Lycée Saint-Joseph sur Vosges
BAC STI A génie mécanique

1994 : BEP à Lycée Saint-Joseph sur Vosges
BEP-CAP MSMA

Expériences professionnelles

2018 à ce jour :

Technico-commercial chez Ste Guitel Hervieu
Responsable secteur : 15 Départements dans la roue et la roulette (distribution et grands compte)

2013 - 2018 :

Cadre commercial chez Ste Pignolet Matériel
Responsable gros matériels pour le TP : Mini pelle, Chargeur, machine a projeter, etc. ...

2006 - 2013 :

Technico-commercial chez Ste Fix Services
Fixations, outillages professionnels et Soudage professionnels

2005 - 2006 :

Technico-commercial chez Ste Locmati
Soudage Professionnels

1999 - 2005 :

Technico-commercial chez Ste Reca Union France
Fixations et outillages professionnels

1998 - 1999 :

Technico-Commercial chez Ste Gabp
Groupement d'achat des boulangers/pâtisseries

Atouts et compétences

Commerciales

- Prospection de nouveaux clients, fidélisations, prises de rendez-vous, visites commercial
- Gestion des dossiers clients, suivi de commande, litiges et règlements
- Négociations, signature de contrats
- Gestions d'une équipe commerciale (4 personnes)

Marketing

- Mise en place et gestion autonome d'actions de marketing direct
- Elaboration d'outils d'aide à la vente

Gestion

- Suivi et mise à jour de la base de données Clients-Prospects
- Gestion comptable et commerciale
- Gestion des stocks
- Gestion des achats
- Gestion du personnel
- Maitrise d'outils de gestion

Centres d'intérêts

Culturel : informatique, mécaniques auto, cinéma, bricolage

Sport : jet-ski, natation, musculation, plongée sous marine