

Miguel B. - Né
75019 Paris
3 ans d'expérience
Réf : 2001151308



Responsable comercial et marketing

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2017 : Bac +5 à Paris Sorbonne

Formation trilingue (en partenariat avec HEC) en commerce international appliqué à l'Amérique latine et la Péninsule Ibérique.

- Droit
- Management
- Logistique
- Gestion
- Sciences politiques

2016 : Bac +5 à Elysée Marbeuf Business School sur Paris

Master in business administration
Diplôme américain spécialisé dans le marketing et le management de luxe.

- Brand management
- Marketing
- Social responsibility
- Retailing and merchandising
- Merchandising management

2015 : Bac +3 à Paris Sorbonne

Langues étrangères appliquées au commerce International.

- Droit
- Marketing
- Communication
- Gestion
- Sciences politiques

2013 : Bac +3 sur Toulouse

LLCE Licence en langues et civilisations étrangères aires ibériques. Spécialité espagnol et portugais. Option italien

Expériences professionnelles

10/2017 à ce jour :

Responsable commercial et marketing chez Studiomakeup sur Paris

Responsable des comptes Galeries Lafayette, Marionnaud et Monoprix

- Suivi et développement du sell in / sell out, par région
- Suivi et développement des opérations commerciales au niveau régional et national
- Recrutement, formation et management des commerciaux et forces de vente

05/2017 - 2018 :

Responsable commercial et marketing chez HÉloïse De V. sur Paris

- Responsable des comptes clés France et international
- Office manager : Facturation, marketing, suivi et développement commercial
- Responsable stock et gestion de la production et du conditionnement
- Chargé des achats et approvisionnements
- Chargé du recrutement et des formations
- Tuteur des stagiaires et alternances

08/2015 - 2016 :

Assistant commercial chez Cartier Parfums sur Paris

- Assistant commercial terrain et marketing opérationnel secteur Paris grand magasins
- Suivi des clients grands comptes
- Développement du chiffre d'affaires

2015 - 2015 :

Chargé d'assistance / Office manager chez Axa Assistance / Dr Jc Ruiz sur Paris

Atouts et compétences

Responsable des comptes

- Suivi et développement du sell in / sell out, par région
- Suivi et développement des opérations commerciales au niveau régional et national
- Recrutement, formation et management des commerciaux et forces de vente
- Office manager : Facturation, marketing, suivi et développement commercial
- Responsable stock et gestion de la production et du conditionnement
- Chargé des achats et approvisionnements
- Chargé du recrutement et des formations
- Tuteur des stagiaires et alternances