

Jérôme N. - Né
22370 Val André
32 ans d'expérience
Réf : 2001201324



Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans les Services Commerciaux.

Formations

2019 : à AFPA

Conduite d'installation et de machines automatisées

2018 :

Travail en hauteur + BS/BE

2018 : à Préventicas

Coordonnateur Sécurité et Protection de la Santé / CSPS N°1 C+R

2008 : Bac +4 à CCI Versailles

Maîtrise Logistique Globale

Expériences professionnelles

2015 - 2018 :

Création d'activité centre de Loisirs

2011 - 2014 :

Responsable technico-commercial chez Société Neves

Gestion administrative et technique du site

Menuiserie industrielle/Agencement sur mesure

Développement d'un CA de : 1.7 M€

2008 - 2010 :

Chef de secteur menuiserie/gros-oeuvre chez Société Plateforme Du Batiment

Responsable commercial, encadrement et gestion des stocks

Commerce de Gros

Distribution de matériaux de construction

Développement d'un CA de : 1,9 M€

2002 - 2006 :

Responsable de centre chez Société Signature Sa

Signalisation horizontale et verticale Encadrement de 50 pers. et gestion du centre de profits

Commercial grands comptes

Développement d'un CA de : 3.7 M€

1998 - 2002 :

Chef de secteur / Responsable d'exploitation chez Société T.s.s. Sa

Equipements de route Etude et réponse aux appels d'offres
Signalisation SD3
Représentation commercial et exploitation

1991 - 1998 :

Responsable atelier de finition chez Société S.e.s.s.a
Signalisation Gestion des stocks et responsable des achats 2 M€
Commerce de Gros
Développement d'un CA de : 1M€

1985 - 1991 :

Technicien soudeur INOX Sur machines orbitales A.M.I. chez Agence De Travail Temporaire

Atouts et compétences

Commercial

- Développement et fidélisation de clientèles (Grands- Comptes, Collectivités Publiques, clientèle professionnelles et privées). Dans une démarche de partenariat Gagnant/Gagnant.
- Sens du relationnel et esprit d'analyse.
- Empathie client.
- Etude et réponse aux appels d'offres publiques.
- Etude, dimensionnement et chiffrage des devis techniques.
- Prise de côtes et relevés terrain.

Technique

- Compétences en chaudronnerie et soudure (EE, TIG et orbitale).
- Signalisation routière. Produits, normes et installation. Spécialisé dans le gros matériel et calcul des structures.
- Conduite et exploitation de chantier et travaux.
- Déterminer les plans de charge, calculer les besoins en matières premières,
- Planifier les objectifs de production, produits ou gammes et les moyens humains, machines.
- Contrôler le processus de fabrication, les résultats, les délais et la qualité de la production.
- Mettre en oeuvre des démarches d'amélioration continue de l'organisation industrielle, méthodes SMED, 5S, 5M, Kanban...

Management

- Recrutement, animation et encadrement du personnel.
- Planification des équipes, programmation indicative annuelle.
- Identifier, valoriser et développer les compétences du personnel et favoriser la cohésion de groupe.
- Sensibiliser les équipes et contrôler l'application des règles Q.H.S.E.

Gestion

- Gestion administrative, financière et technique d'un centre de profits (comptes d'exploitation, budget prévisionnel, investissement, rapport mensuel et analyse de l'activité).
- Gérer les commandes et livraisons avec les fournisseurs et transporteurs.
- Garantir la fiabilité des stocks.
- Suivi des livraisons-gestion des litiges et service après-vente.
- Régulariser les litiges factures.