

Jacques M. - Né le 00/04/1963
75020 Paris
28 ans d'expérience
Réf : 2001301309

Ingenieur etudes de prix batiment tce

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingénierie.

Formations

1990 : Bac +5, Ingénieur Travaux Publics

Expériences professionnelles

2018 - 2019

Ingénieur Etudes de prix TCE à Sprbi (groupe Spie Batignolles) sur Ivry-sur-seine

2017

Economiste de la construction Structure à Scyna4 sur Ivry-sur-seine

2016

Freelance en tant qu'économiste de la construction avec un architecte sur des opérations de logements en IDF

2014 - 2015

Métreur principal TCE à 2b Ingenierie sur Rueil-malmaison, Métreur principal TCE sur d'importantes opérations de logements, résidences, hôtels en Ile de France pour GTM

2011 - 2014

Economiste de la construction / Ingénieur études de prix TCE à Agrona - Farah Aart Int (paris) - Mcg - Scyna4 - Bet Structure, Pilote.bat-realize Et Eiffage

2008 - 2011

Chef de projets - Economiste-AMO à Pilote.bat. - Realize sur Saint-maur-des-fosses, Chef de projets - Economiste-AMO sur tous types d'opérations publiques ou privées, en particulier pour LCL, Crédit Agricole, EDF, VINCI, ESPACE 2, EIFFAGE... Economiste d'exécution - 80 000 m² de bureaux (92).

2005 - 2008

Chef de projets maîtrise d'oeuvre à Ac Ingenierie - (bet Tce) sur Charenton-le-pont, Chef de projets maîtrise d'oeuvre en tant qu'économiste. Résidentiel, tertiaire, ERP - Exemples de missions : Suivi de l'exécution du collège H. Bergson à Garches (92). Conception du théâtre de Fréjus-Saint-Raphaël (83).

2003 - 2005

Chef de projets - Economiste-AMO à D.a.l. sur Paris, Chef de projets - Economiste - AMO sur tous types d'opérations ERP (Hôpitaux pour l'APHP, Lycées en région IDF, collèges pour les départements d'Ile-de-France...) ou privées (Résidentiel et tertiaire principalement).

1999 - 2003

Chef de projets - Economiste-AMO à Europtima sur Paris, Chef de projets - Economiste - AMO - Conseil aux investisseurs : Exemples de missions : Economiste en réponse au concours d'aménagement de l'île Seguin et du trapèze adjacent à Boulogne-Billancourt. Conseil aux investisseurs sur des opérations de bureaux en VEFA

(GCI, TMW, Tishman Speyer...). AMO sur une réhabilitation de 5000 m² de bureaux à Boulogne-Billancourt pour DEKA

1996 - 1999

Chef de service Etudes de Prix à I.t.e. sur Saint-germain-en-laye, Chef de service Etudes de Prix : Gestion du service. Réponses à tous types d'appels d'offres publics et privés. Nombreux bâtiments industriels ou pour Renault, PSA, Aérospatiale. Bureaux et laboratoires à Grignon (27).

1993 - 1995

Ingénieur Technico-commercial à Lanctuit - Direction Commerciale sur Saint-cloud, Ingénieur Technico-commercial : Développement du marché privé en IDF. Prospection et études de prix

1990 - 1992

Chef de groupe Etudes de prix à Dumez Idf - Service Etudes Et Commercial sur Nanterre, Chef de groupe Etudes de prix : (1 ingénieur débutant et 2 techniciens) Etudes de prix, consultations, négociations, suivis de restructurations lourdes dans Paris, réhabilitations ou neuf et de tous types d'opérations en IDF

Langues

- Anglais (orale : courant / écrite : expérimentée) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

TECHNIQUES

- Analyser un dossier d'appel d'offres pour toute taille et tous types d'opérations en neuf, réhabilitation ou restructuration lourde.
- Définir les quantités et les déboursés secs de gros-oeuvre et travaux propres, frais de chantier et encadrement.
- Estimations ou consultations des corps d'état architecturaux et finitions. Pilotage des BET externes (mètreur si besoin, structure, lots techniques fluides et électricité) ou consultations des lots techniques. Définitions des ratios TCE.
- Réaliser les notices et mémoire technique, phasage et pièces complémentaires, et préparer pièces administratives

MANAGEMENT DE PROJETS

- Former et diriger les métreurs et techniciens Etudes de Prix
- Définir un planning de réalisation des pièces, des consultations, des métrés et mise à prix des opérations en cours
- Faire un suivi des dépenses et des heures par affaire des études
- Tenir à jour des portefeuilles de contacts
- Assurer un contact commercial avec les clients et maîtres d'oeuvre
- Planifier les études de l'ensemble des dossiers d'appels d'offres
- Négocier les offres des entreprises sous-traitantes et des fournisseurs sur la base des tableaux et des rapports d'analyses
- Participer aux réunions de bouclage avant finalisation de l'offre, aux réunions de négociations avec le client et aux transferts aux travaux (Expert)

Centres d'intérêts

- Musique, auteur (chansons, poèmes, slams, mots croisés), jeux de sociétés (échecs, go, ...)