

**Thierry H. - Né**  
**68400 Riedisheim**  
**38 ans d'expérience**  
**Réf : 2002101204**

## Technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Alsace, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**1978** : CAP à Lycée Lavoisier sur Mulhouse  
CAP et BEP d'ELECTRICIEN D'EQUIPEMENT

### Expériences professionnelles

---

#### **04/2010 à ce jour :**

TECHNICO-COMMERCIAL B2C chez Menuiserie Du Foultot - Menuiseries Extérieures Haut-de-gamme sur Wihr-au-val

Pour les particuliers et architectes:

- Chiffrage, vente.
- Suivi technique, réception, encaissements.
- Elaboration des publicités, participation aux salons, foires, portes ouvertes.
- 300 maisons à forts budgets équipées en PVC/ALU/BOIS-ALU, selon les nouvelles normes énergétiques.

#### **06/2003 - 2008 :**

TECHNICO-COMMERCIAL / RESPONSABLE DE L'ACTIVITE B2C chez Volpro (formalu - V. Services) - Fabricant Volets Battants Alu sur Spechbach-le-bas

Pour les particuliers:

- Chiffrage, vente, prises des mesures, mise en fabrication, encadrement des poseurs, facturation, encaissements, tableaux de bords de gestion.
- 8100 volets installés > 100% facturé/encaissé, une excellente réputation !
- Pour la production:
- Travaux informatiques (Excel): automatisation de la définition et du comptage des accessoires nécessaires à la pose des battants.
- Participation à l'extension de la gamme (modèles, accessoires pack inox) et à l'élaboration d'un nouveau catalogue.
- Gestion des accessoires fiabilisée > importants gains de productivité.

#### **03/1993 - 2002 :**

TECHNICO-COMMERCIAL B2C chez Linea-bubendorff - Menuiseries Extérieures Haut-de-gamme sur Colmar

Pour les particuliers et architectes:

- Chiffrage, vente.
- Participation aux salons, foires, portes ouvertes.
- Contribution à la rédaction des documents de préparation à la certification de pose Qualibat D après audit , participation à l'audit qui a conduit à notre certification.
- Formation ponctuelle de nouveaux commerciaux.
- 4ème chiffre d'affaire et 3ème marge sur 25 vendeurs.

**04/1985 - 1992 :**

ARTISAN - CREATION ET DIRECTION DE L'ENTREPRISE chez A.i.s - Revêt. De Façades - Isolation Extérieure - Traitement Des Bétons sur Mulhouse

En association 50/50, toutes les activités du chef d'entreprise.

- A partir de 1990 : 10 salariés embauchés (jusqu'à 18 en crête d'activité).
- Dans la région mulhousienne : réfection des bétons de l'université des sciences, de l'Espace 110, des résidences Pierre-Fontaine, des bâtiments de la fondationWallach.
- Isolation extérieure et revêtement de plus de 600 pavillons individuels.

**01/1984 - 1985 :**

TECHNICO-COMMERCIAL B2C chez Promu - Imperméabilisants De Façades sur Mulhouse

Mes premiers pas dans la vente.

- Prospection méthodique et ciblée de clients particuliers.

**12/1980 - 1983 :**

ARTISAN chez Centrale Nucléaire De Paluel

- Installation d'armoires de contrôle de régulation de divers circuits.
- Au bureau d'étude, relevés d'implantation sur site et mise à jour des plans.
- Ecriture de diverses procédures de contrôles internes avant réception.

**Atouts et compétences**

---

Chiffrage, vente, prises des mesures, mise en fabrication, encadrement des poseurs, facturation, encaissements, tableaux de bords de gestion  
Suivi technique, réception, encaissements.

**Centres d'intérêts**

---

Musicien : Guitariste dans un groupe de musique Klezmer, Balkans, swing manouche > Les orteils décollés  
Sport : Marche nature - Tennis de table