

Francine L. - Née le 02/06/1992
77360 Vaires Sur Marne
4 ans d'expérience
Réf : 2002131155

Coordinateur import-export

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2015 : Bac +5 à Ascencia sur La Défense
MASTER 2 MANAGEMENT DE PROJET,
COMMERCE INTERNATIONAL

2014 : Bac +5 à Université Panthéon-Assas
MASTER 1 ECO-GESTION : ADMINISTRATION ET GESTION D'ENTREPRISES

2013 : Bac +3 à IUT de Meaux sur Meaux
LICENCE COMMERCE : IMPORT-EXPORT

2012 : Bac +2 à IUT de Meaux sur Meaux
DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

2010 : Bac à LYCEE GASTON BACHELARD sur Chelles
BACCALAURÉAT GÉNÉRAL ÉCONOMIQUE ET SOCIAL, OPTION ANGLAIS

Expériences professionnelles

10/2018 - 2019 :

ASSITANTE COMMERCIALE EXPORT chez Sefelec, Eaton sur Lognes

- Gestion des commandes export, du SAV export, suivi des exportations
- Participation aux objectifs de ventes, relances téléphoniques et suivi des prospects

09/2014 - 2018 :

ASSITANTE ADV EXPORT chez Jennyfer Remplacement Responsable Adv Pendant 6 Mois Facturations Export, Gestion Des Documents Douaniers, Organisation Des Expéditions, Saisie Des Deb Et Des, Balance Export, Relances Clients. sur Le Mesnil-amelot

03/2013 - 2013 :

ASSISTANTE COMMERCIAL ET LOGISTIQUE (STAGE) chez Prodene Klint sur Croissy-beaubourg

- Suivi des opérations d'exportation, gestions des documents douaniers, gestion des commandes et appels client, suivi des prospects

04/2012 - 2012 :

CONSEILLÈRE CLIENTÈLE (STAGE) chez Geodis Calberson sur Bonneuil-en-france

Gestion des arrivages sur la plateforme, demande d'affrètements, annonces des livraisons aux agences, gestion des appels clients.

12/2010 - 2011 :

CONSEILLÈRE DE VENTE (STAGE) chez Sephora sur Chelles

Accueil et conseil à la clientèle, merchandising et visibilité en point de vente, participation aux objectifs de ventes

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé), Espagnol (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Gestion des commandes export, du SAV export, suivi des exportations
- Participation aux objectifs de ventes, relances téléphoniques et suivi des prospects
- Facturations export, gestion des documents douaniers, organisation des expéditions, saisie des DEB et DES, balance export, relances clients.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Pratique de la danse, course à pied, sport en salle