

Mirela E. - Née
91940 Les Ulis
11 ans d'expérience dont 6 à l'étranger
Réf : 2002180418

Chargée d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2017 : Bac +3 à Université Petre Andre, Roumanie
Licence de manager Spécialisation dans économie, commerce et prestation de services

1987 : Bac, Roumanie
Baccalauréat dans les technique de construction

Expériences professionnelles

06/2017 à ce jour :

Manager chez Sas Habitat Bois Mirad sur Gometz Le Chatel

- Définition de la stratégie du développement
- Suivi des chantiers et des sous traitants
- Négociation avec les clients, rédaction d'offres et contrat plus signature des contrats, assistance de clients
- Gestion des factures
- Coordination d'offres avec les fournisseurs, négociations
- Commandes et approvisionnement des fournitures
- Coordination entre les architectes, les ingénieurs techniques et les clients
- Organisation et planning des entreprises
- RDV sécurité chantiers

01/2012 - 2016 :

Chargée d'affaires chez Sc Maison Bois Srl sur Iasi, Roumanie

- En charge de la production structures bois
- Etude d'avant projets
- Suivi des plans exécutions et mis en productions
- Commandes et approvisionnement
- Suivi des contrats

09/2010 - 2011 :

Manager chez Sc Habitat Bois Srl sur Iasi, Roumanie

- Gestion des factures
- Coordination des offres avec les fournisseurs, négociations
- Commandes et approvisionnement des fournitures
- Coordination entre les architectes, les ingénieurs techniques et les clients
- Organisation de la fabrication des structures bois

08/2007 - 2010 :

Co-gerante chez Aridem Sarl sur Palaiseau

Co-fondateur de start-up visant à concevoir et construire des maisons écologiques

-Gestion de l'administration liée à la création d'entreprise

-Mise en place de la chaîne d'approvisionnement pour la production de maisons écologiques à ossature bois

-Contribution à la préparation de la candidature et à l'obtention du 1-er prix de la maison à ossature bois écologique en 2014 avec Bureau architecte Malardel

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Roumain (Oral : moyen / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé)

Atouts et compétences

- Définition de la stratégie du développement - Suivi des chantiers et des sous traitants - Négociation avec les clients, - Rédaction d'offres et contrat plus signature des contrats, - Suivi des clients - Gestion des factures - Suivi des fournisseurs, négociations - Commandes et approvisionnement des fournitures - RDV des chantiers - Organisation et planning des entreprises - RDV sécurité chantier