

**Loic C. - Né**  
**94000 Creteil**  
**9 ans d'expérience**  
**Réf : 2003300958**

## **Responsable agence / ingénieur commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingenierie.

### **Formations**

---

**2005** : Bac Pro  
Bac ou équivalent - BAC PRO COMMERCE

### **Expériences professionnelles**

---

**01/2019 - 2019 :**

Négociateur Immobilier chez Samax Future

Utilisation d'un CRM, élaboration et mise en place de la stratégie commerciale, formation et accompagnement de la force de vente, organiser et planifier les actions commerciales, recherche de nouveaux partenariat, gestion et suivi des dossiers clients.

**10/2018 - 2018 :**

VRP chez Résidence Inter

Relance du fichier client, élaboration et mise en place de la stratégie commerciale, formation et accompagnement de la force de vente, organiser et planifier les actions commerciales, recherche de nouveaux partenariat, constitution des plans intérieur et extérieur, réalisation des devis puis signature des contrats, gestion et suivi des dossiers clients

**04/2017 - 2018 :**

Responsable chez Agence Primera Pedra (maisons Pierre)

Utilisation d'un CRM, élaboration et mise en place de la stratégie commerciale, formation et accompagnement de la force de vente, organiser et planifier les actions commerciales, recherche de nouveaux partenariat, gestion et suivi des dossiers clients.

**02/2016 - 2016 :**

Ingénieur Commercial chez Sarl Vdb (maisons Pierre) sur La Ville Du Bois

Création de prospects, recherche foncière, vente, techniques de construction, dossier bancaire, gestion des dossiers, suivi clientèle après vente, annonces internet et création de partenariats, prise en charge et formation des nouveaux collaborateurs.

**10/2014 - 2015 :**

Ingénieur Commercial chez Agco (ctvl) sur Champigny Sur Marne

Création de prospects, recherche foncière, vente du produit, techniques de construction, gestion des dossiers, accompagnement et suivi clientèle après vente, annonces internet et création de partenariats.

**06/2009 - 2013 :**

## Conseiller Commercial Confirmé chez Maisons Pierre sur Thiais

Création de prospects, recherche foncière, vente du produit, techniques de construction, gestion des dossiers, suivi clientèle après vente, annonces internet et création de partenariats, prise en charge et formation des nouveaux collaborateurs.

## Langues

---

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)

## Atouts et compétences

---

Coordonner l'activité d'une équipe  
Capacité d'écoute  
Connaissance du produit  
Etablir un contrat de vente  
Droit commercial  
Aisance à l'oral

## Permis

---

Permis A Permis A2 Permis B

## Centres d'intérêts

---

Automobile, Gastronomie, Photographie, Tourisme équestre, Voyage