

Maggy P. - Née
95150 Taverny
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2003301241

Commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2019 : Formation
FORMATION EMTR
Exploitation d'une unité de transport routier de marchandises

2011 : Bac +5 à IFAG sur Paris
Master II Gestionnaire de centres de profits

2008 : Bac +2
BTS Négociation Relation Client

Expériences professionnelles

10/2016 - 2018 :
Chargée d'affaires chez Serfa
Gestion d'un portefeuille de syndic de copropriété
-Proposition et conception des projets sur mesure
-Validation des plans / Suivi des chantiers

12/2012 - 2016 :
VRP chez Trenois Decamps B To B
-Suivi d'un portefeuille de 180 clients (100K/mois)
-Prospection professionnels
-Phoning

11/2011 - 2012 :
Attachée Commerciale chez Warn B To B
-Vente de treuil aux revendeurs automobiles

09/2009 - 2011 :
Assistante Grands Comptes chez Whirlpool B To B
-Analyse des résultats clients GSS et GSB
-Présentations pour les rendez-vous clients

08/2008 - 2009 :
Attachée Commerciale chez Europharmacie B To B
-Redéfinition de la stratégie commerciale et marketing de l'entreprise
-Suivi d'un portefeuille client (35 adhérents)

09/2006 - 2008 :

Assistante Commerciale chez Hsbc
partenariat avec une école d'ingénieur (95 nouveaux clients)
-Ouverture des comptes et suivi des dossiers clients

01/2002 - 2006 :

Responsable Adjointe chez Athletes World La Défense-les Halles
-Management d'une équipe de 4 à 20 vendeurs

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

-Suivi d'un portefeuille clients
-Prospection professionnels
-Phoning
-Vente

Permis

Permis A
Permis B

Centres d'intérêts

- Fitness
- Running
- Moto