

**Daniel M.** - Né le 04/07/1964  
**95000 Cergy**  
**36 ans d'expérience**  
**Réf : 2003301413**

## Agent commercial indépendant

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2020 :**

### Expériences professionnelles

---

**2002 à ce jour :**

AGENT COMMERCIAL INDÉPENDANT / DIRECTEUR COMMERCIAL chez Les Logis De Picardie sur Épineuse

- Représentation commerciale de la Société de construction de maisons individuelles et petits locatifs (jusqu'à 8 logements) -LES LOGIS DE PICARDIE en région parisienne
- Management des 12 commerciaux : accompagnement, suivi, formation.
- Gestion des dossiers jusqu'aux chantiers : prospection clients et terrains, création des projets avec architectes, négociation, études géo-techniques, obtention du permis de construire, création des dossiers de financement et pilotage des projets

**1993 - 2002 :**

AGENT COMMERCIAL INDÉPENDANT chez Pavillons Modernes sur Moisselles

- Propriétaire d'un pavillon expo dans le village de Moisselles Dômexpo (5 commerciaux)
- Représentation commerciale et management des commerciaux
- Gestion des dossiers jusqu'aux chantiers : prospection clients et terrains, création des projets avec architectes, négociation, études géo-techniques, obtention du permis de construire, création des dossiers de financement et pilotage des projets.

**1989 - 1992 :**

DIRECTEUR RÉGIONAL NORD DE PARIS chez C.i.p. (compagnie Immobilière Phenix) sur Paris

- Gestion de ventes et travaux
- Management des équipes commerciales
- Management des équipes administratives
- Management des équipes travaux

**1988 - 1989 :**

RESPONSABLE DES VENTES chez Maisons Familiales

**1986 - 1988 :**

VENDEUR SALARIÉ chez Tradi Atlas Sae

**1983 - 1986 :**

VENDEUR DE MAISONS INDIVIDUELLES chez Groupe G.t.m (grands Travaux De Marseille) sur Moisselles

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Management des commerciaux : accompagnement, suivi, formation.
- Gestion des dossiers jusqu'aux chantiers : prospection clients et terrains, création des projets avec architectes, négociation, études géo-techniques, obtention du permis de construire, création des dossiers de financement et pilotage des projets

## Centres d'intérêts

---

VOYAGES

- GASTRONOMIE

- SKI

- RANDONNÉES