

Patrick G. - Né

--

35 ans d'expérience

Réf : 2004102020

Chargé d'affaires/responsable commercial & marketing

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1992 : Bac +2 sur Limoges, BTS de Maintenance en Conditionnement d'Air

Atouts et compétences

Réalisation des relevés - études - devis et propositions techniques en variantes lorsque nécessaire.
Élaboration de solutions techniques adaptées en tertiaire et industrie.
Négociation et gestion des approvisionnements - encadrement et suivi
Réception travaux - préparation facturation clients - contrôles factures fournisseurs
Prise en charge dossier et cadre juridique particulier.
Analyse des pièces écrites (CCTP - Études - Devis - Documentations techniques).
Représentation de l'assuré et de la compagnie d'assurance lors des réunions d'expertises.
Exactement comme pour un dépannage, recherche des éléments techniques qui prouveront une responsabilité.
Préparation du rapport d'expertise qui sera validé par l'Expert agréé par le Tribunal.
Impartialité, respect des procédures et du cadre juridique très strict tout au long du dossier
Création et développement commercial d'un service de maintenance et travaux.
Les démarches commerciales consistent non-seulement à aller chercher la clientèle pour créer ce service, mais surtout à valoriser cette activité par la vente de travaux en plus des contrats de maintenances.
Gestion des techniciens sur sites (5 au CEA du Barp - 1 à Thomson-CSF Pessac) plus 3 techniciens itinérants et des astreintes.
Management et participation au recrutement des techniciens d'interventions et de maintenances.
Gestion des équipes travaux et des sous-traitants nécessaires, souvent sur des sites protégés. (Expert)