

**Killian W. - Né**

--

**1 à 3 ans d'expérience**

**Réf : 2004120953**

## **Technico-commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**2017** : Bac +2 à Lycée Grandmont  
BTS TECHNICO-COMMERCIAL

**2015** : Bac à Lycée Grandmont  
BAC STI2D INGENIERIE (avec mention)

### **Expériences professionnelles**

---

**03/2019 - 2019** :

CHARGÉ D'ÉTUDE MARKETING ET COMMUNICATION chez Entreprise Jsg Technologies -matériels  
D'installation Sportif Led  
Réactivation de comptes dormants  
Promotion d'une nouvelle gamme de produits  
Commande et suivi des délais avec des fabricants à l'étranger  
Mise en place des commandes et transit du matériel à l'international  
Plan de tournées commerciales

**12/2018 - 2019** :

TECHNICO-COMMERCIAL chez Entreprise Bluetek -matériels Du Bâtiment Et Isolation  
Remplacement congé maternité. Décembre 2018 - Février 2019  
Réalisation de devis  
Analyse de CCTP et proposition adéquate et commerciale avec petits et grands comptes  
Négociation en amont avec contact clients et ciblage des besoins pour des futurs projets  
Contact avec les commerciaux itinérant pour retour clients et suivi des dossiers

**04/2018 - 2018** :

CONSEILLER DE VENTES chez Entreprise Auchan - Grande Distribution  
Conseils produits pour la vente en BtoC  
Contact avec des fournisseurs dans le cadre d'offres promotionnelles pour de nouveaux produits  
Mise en place de présentations et de découvertes produits

**08/2017 - 2017** :

MISSIONS INTÉRIMAIRES

**02/2017 - 2017** :

ASSISTANT COMMERCIAL chez Entreprise Rexel - Distributeur De Matériel Electrique

**05/2015 - 2015** :

AGENT D'EXPLOITATION chez Entreprise Eurovia - Construction Btp  
Relation entre le maître d'oeuvre et le maître d'ouvrage  
Commandes pour chantiers  
Dimensionnement et positionnement des équipes  
Réalisation de mesures terrains et relai des plans avec l'architecte

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé), Allemand (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office, AutoCAD, SolidWorks

## Atouts et compétences

---

Réactivation de comptes dormants  
Promotion d'une nouvelle gamme de produits  
Commande et suivi des délais avec des fabricants à l'étranger  
Mise en place des commandes et transit du matériel à l'international  
Plan de tournées commerciales  
Réalisation de devis  
Analyse de CCTP et proposition adéquate et commerciale avec petits et grands comptes  
Négociation en amont avec contact clients et ciblage des besoins pour des futurs projets  
Contact avec les commerciaux itinérant pour retour clients et suivi des dossiers  
Conseils produits pour la vente en BtoC  
Contact avec des fournisseurs dans le cadre d'offres promotionnelles pour de nouveaux produits  
Mise en place de présentations et de découvertes produits

## Centres d'intérêts

---

Karaté : ceinture marron (encadrement de la section inférieure)  
Basket  
Cinéphile  
Dessin  
Voyages  
Aviation  
Nouvelles technologies