

**Philippe C.** - Né le 12/09/1969  
**22380 Saint Cast Le Guildo**  
**30 ans d'expérience dont 20 à l'étranger**  
**Réf : 2004180559**



## Agent commercial

### Objectifs

---

Dans un objectif de retour en Métropole avec plus de 30 ans d'expériences, dont plus de 20 à l'internationale, je cherche un poste à responsabilité au sein d'une entreprise dynamique.

Mes compétences et ma polyvalence, tant technique que managériale, acquises par une pratique étendue sur de nombreux projets de toutes natures, seront sans doute un atout majeur pour mon employeur.

Proactif et autonome, je sais pouvoir prendre très rapidement mes responsabilités, assuré mes missions à leurs termes et rendre compte avec transparence.

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur la France et l'étranger avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**07/2009** : Bac +5 à Ecole Militaire sur Paris (75)  
DESORSEM  
(Diplôme d'Etude Supérieure des Officiers de Réserve Spécialistes d'état-major)

Niv 7

**07/2008** : Bac +3 à Ecole Militaire sur Paris (75)  
Certificat d'état-major (Equivalent licence)

Responsable en management des organisations

Niv 6 - RNCP32063

**1988** : Bac à Lycée Pétrelle sur Paris (75)  
Bac G2 - Gestion Comptabilité

### Expériences professionnelles

---

**11/2017 - 03/2020** :  
Directeur Général chez Syci Sas sur Saint-brieuc (22)  
Agencement de bateau

Projet d'entreprise  
Création d'entreprise  
Financement  
Programme de Recherche et Développement  
Planification (business plan)  
Développement technico-commercial

**05/2011 - 04/2017 :**

Directeur Technique Moex/opc chez Plan Libre Sarl / sur Beyrouth (99), Liban  
Consultant en architecture

Clients :

Liban / Consulat de France - Ecole Supérieure des Affaires - Emirates Lebanon Bank - TOTAL Liban -  
Restaurant Ladurée - Collège  
Protestant Français - Lycée Verdun I, II, III - Lycée Nahr Ibrahim

Région MENA / STC - ORANGE - Armée Saoudienne - EDF

Missions :

Structuration et création des appels d'offre  
Direction et suivi de chantier avec mise en conformité Normes (FIDIC, UE, ERP, IGH, PMR, etc...)  
Gestion administrative e jusque livraison et dossier de recollement

**10/2010 - 04/2011 :**

Officier Traitant chez état □ major Otan Kaboul sur Kaboul, Afghanistan  
Chef analyste  
Chef d'unité pour 8 sous □ officiers spécialistes

**01/2010 - 10/2010 :**

Agent Commercial Export chez Surtelec Sa sur Rennes (35)  
Industrie □ Appareillage électrique spécialisé

Développement technico □ commercial  
Création du réseau commercial MENA

Clients : STC - DU - MTN - ETISALAT

**04/2007 - 07/2009 :**

Directeur Exécutif chez Meex Concrete Sal sur Beyrouth, Liban  
Béton prêt à l'emploi

Restructuration et développement  
Développement technico □ commercial  
Gestion d'usine (85 personnels)  
+ Augmentation du volume d'affaire sur 1 an : +280%

**04/2006 - 03/2007 :**

Directeur Du Développement chez Biel Sal sur Beyrouth, Liban  
Exhibitions □ salons internationaux □ foires internationales - concerts □ agencement de stands

Développement commercial vers les pays du Golf  
Création, structuration et animation d'agences off □ shore pour Dubaï et Bahrain  
Pilotage de la création et la fabrication de stands sur □ mesure  
Suivi international de la mise en oeuvre des stands sur □ mesure

**05/2002 - 2006 :**

Ingénieur Technico □ Commercial chez Indépendant sur Paris (75)  
Consultant travaux pour le développement de réseau de franchise

Clients : ADIDAS - SALOMON - BOUYGUES - LEON GROSSE □ ARMEES DE L'AIR □ DELICES DU  
FOURNIL - ECF - □ LASERGAME - OTIS

Etude de faisabilité en constructions  
Pilotage et réalisation de chantiers

**05/2000 - 04/2002 :**

Directeur Des Ventes chez Gradus Ltd sur Macclesfield, Angleterre  
Industrie (Protections murales)

Ouverture du marché vers les pays francophones

Clients : APHP - GDS - AREPA - Négoce - Cliniques privées)  
Prospections  
Chiffrages et négociations  
Mon + / Part de Marché = +15%

**03/1994 - 04/2000 :**

Chef D'agence Export chez Comptoir Libanais Du Bâtiment Sarl sur Beyrouth, Liban  
Représentation commerciale, Négoce & Entreprise Second Oeuvre  
Clients : BOUYGUES □ ALCATEL -  
Aéroport Internationale de Beyrouth - Banque AUDI □ Parlement Libanais- Beirut Hall - Forum de  
Beyrouth □ Restaurants □ etc...

Développement  
Ouverture de l'agence  
Développement technico□commercial  
Gestion de centre de profit (115 personnels)  
Mon + Création du Marché □ 114 chantiers en 5 années

**06/1988 - 10/1993 :**

Technico□commercial chez Groupe Litt □ Pac Distribution sur La Courneuve (93)  
Négoce en matériaux de construction

Développement technico□commercial  
Cloisons - Portes - Isolation - Faux-plafonds

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : avancé), Arabe (Oral : notions / Ecrit : débutant)

## Logiciels

---

Pack Office, Outlook, AutoCAD, Ciel, MS Project, SketchUp, Sage, Skype

## Atouts et compétences

---

Planification 9 / 10  
Management 8 / 10  
Négociations 9 / 10  
Réactivité 10 / 10  
Gestion 8 / 10

## Permis

---

Permis A Permis A1 Permis B

## Centres d'intérêts

---

Tennis

Rugby

Voile

Musique (clavier et chant)

Géo-politique