

Philippe C. - Né le 12/09/1969
22380 Saint Cast Le Guildo
30 ans d'expérience dont 20 à l'étranger
Réf : 2004180559



Agent commercial

Objectifs

Dans un objectif de retour en Métropole avec plus de 30 ans d'expériences, dont plus de 20 à l'internationale, je cherche un poste à responsabilité au sein d'une entreprise dynamique.

Mes compétences et ma polyvalence, tant technique que managériale, acquises par une pratique étendue sur de nombreux projets de toutes natures, seront sans doute un atout majeur pour mon employeur.

Proactif et autonome, je sais pouvoir prendre très rapidement mes responsabilités, assuré mes missions à leurs termes et rendre compte avec transparence.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et l'étranger avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Bâtiment.

Formations

07/2009 : Bac +5 à Ecole Militaire sur Paris (75)
DESORSEM
(Diplôme d'Etude Supérieure des Officiers de Réserve Spécialistes d'état-major)

Niv 7

07/2008 : Bac +3 à Ecole Militaire sur Paris (75)
Certificat d'état-major (Equivalent licence)

Responsable en management des organisations

Niv 6 - RNCP32063

1988 : Bac à Lycée Pétrelle sur Paris (75)
Bac G2 - Gestion Comptabilité

Expériences professionnelles

11/2017 - 03/2020 :
Directeur Général chez Syci Sas sur Saint-brieuc (22)
Agencement de bateau

Projet d'entreprise
Création d'entreprise
Financement
Programme de Recherche et Développement
Planification (business plan)
Développement technico-commercial

05/2011 - 04/2017 :

Directeur Technique Moex/opc chez Plan Libre Sarl / sur Beyrouth (99), Liban
Consultant en architecture

Clients :

Liban / Consulat de France - Ecole Supérieure des Affaires - Emirates Lebanon Bank - TOTAL Liban -
Restaurant Ladurée - Collège
Protestant Français - Lycée Verdun I, II, III - Lycée Nahr Ibrahim

Région MENA / STC - ORANGE - Armée Saoudienne - EDF

Missions :

Structuration et création des appels d'offre
Direction et suivi de chantier avec mise en conformité Normes (FIDIC, UE, ERP, IGH, PMR, etc...)
Gestion administrative e jusque livraison et dossier de recollement

10/2010 - 04/2011 :

Officier Traitant chez état □ major Otan Kaboul sur Kaboul, Afghanistan
Chef analyste
Chef d'unité pour 8 sous □ officiers spécialistes

01/2010 - 10/2010 :

Agent Commercial Export chez Surtelec Sa sur Rennes (35)
Industrie □ Appareillage électrique spécialisé

Développement technico □ commercial
Création du réseau commercial MENA

Clients : STC - DU - MTN - ETISALAT

04/2007 - 07/2009 :

Directeur Exécutif chez Meex Concrete Sal sur Beyrouth, Liban
Béton prêt à l'emploi

Restructuration et développement
Développement technico □ commercial
Gestion d'usine (85 personnels)
+ Augmentation du volume d'affaire sur 1 an : +280%

04/2006 - 03/2007 :

Directeur Du Développement chez Biel Sal sur Beyrouth, Liban
Exhibitions □ salons internationaux □ foires internationales - concerts □ agencement de stands

Développement commercial vers les pays du Golf
Création, structuration et animation d'agences off □ shore pour Dubaï et Bahrain
Pilotage de la création et la fabrication de stands sur □ mesure
Suivi international de la mise en oeuvre des stands sur □ mesure

05/2002 - 2006 :

Ingénieur Technico □ Commercial chez Indépendant sur Paris (75)
Consultant travaux pour le développement de réseau de franchise

Clients : ADIDAS - SALOMON - BOUYGUES - LEON GROSSE □ ARMEES DE L'AIR □ DELICES DU
FOURNIL - ECF - □ LASERGAME - OTIS

Etude de faisabilité en constructions
Pilotage et réalisation de chantiers

05/2000 - 04/2002 :

Directeur Des Ventes chez Gradus Ltd sur Macclesfield, Angleterre
Industrie (Protections murales)

Ouverture du marché vers les pays francophones

Clients : APHP - GDS - AREPA - Négoce - Cliniques privées)
Prospections
Chiffrages et négociations
Mon + / Part de Marché = +15%

03/1994 - 04/2000 :

Chef D'agence Export chez Comptoir Libanais Du Bâtiment Sarl sur Beyrouth, Liban
Représentation commerciale, Négoce & Entreprise Second Oeuvre
Clients : BOUYGUES □ ALCATEL -
Aéroport Internationale de Beyrouth - Banque AUDI □ Parlement Libanais- Beirut Hall - Forum de
Beyrouth □ Restaurants □ etc...

Développement
Ouverture de l'agence
Développement technico□commercial
Gestion de centre de profit (115 personnels)
Mon + Création du Marché □ 114 chantiers en 5 années

06/1988 - 10/1993 :

Technico□commercial chez Groupe Litt □ Pac Distribution sur La Courneuve (93)
Négoce en matériaux de construction

Développement technico□commercial
Cloisons - Portes - Isolation - Faux-plafonds

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : avancé), Arabe (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Logiciels

Pack Office, Outlook, AutoCAD, Ciel, MS Project, SketchUp, Sage, Skype

Atouts et compétences

Planification 9 / 10
Management 8 / 10
Négociations 9 / 10
Réactivité 10 / 10
Gestion 8 / 10

Permis

Permis A Permis A1 Permis B

Centres d'intérêts

Tennis

Rugby

Voile

Musique (clavier et chant)

Géo-politique