

Emmanuel T. - Né le 01/01/2021
21800 Quetigny
25 ans d'expérience
Réf : 2004200814

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans les Services Commerciaux.

Formations

1990 : Bac +2
BTS forces de vente

1988 : Bac Pro
BAC PRO vente représentation

1987 : BEP
BEP-CAP vente

Expériences professionnelles

03/2020 à ce jour :
Intérimaire opérateur pesée chez Hurgo

10/2019 - 03/2020 :
Commercial chez Aj3m (aires De Jeux Multi-marques)
Fin de contrat suite Covid 19

03/2019 à ce jour :
Vente du complexe 7 & MATCH

02/2014 - 2018 :
Responsable commercial chez 7&match sur Bollène
-Prospection active et développement commercial de club, CE, collectivités, grande entreprises
-organisation de journées sportives, anniversaires, séminaires
-Développement marketing, gestion de la publicité, gestion de 3 personnes
-Augmentation rapide du CA, signature de nombreux contrats

2000 - 2013 :
Responsable commercial chez Delabie : Fabricant Français De Robinetterie De Collectivités
-Gestion d'un portefeuille clients de 4 millions d'euros.
-20 visites/semaine de MOE,MO,Architectes,BE, grossistes, Installateurs
-Organisation de 2 soirées professionnelles par an de 50 personnes
-20 formations techniques par an de 10 a 15 personnes
-Suivi de l'avancement de 200 chantiers en permanence
-Prise de rdv le lundi en (home office) et organisation de tournées

1995 - 2000 :

Cadre commercial chez Metabo

région parisienne(plus gros secteur de FRANCE) fabricant de matériel électroportatif(perceuses, disqueuses, sauteuses ...)

-Gestion d'un portefeuille clients de 10 millions d'euros

-20 visites par semaine de GSB et magasins spécialisés en bricolage

-Prises de rdv le lundi en (home office) à PARIS + organisation de tournées

1990 - 1990 :

Vendeur chez Go Sport : Rayon Running Et Sports De Raquettes

1990 - 1990 :

Commercial chez Creazy Wear: Vêtements Fitness, Musculation, Produits Diététiques

1990 - 1990 :

Commercial chez Culasse + : Réfection Moteurs

1990 - 1995 :

Cadre commercial chez Autocomptoir Dijonnais(groupe Ad) Spécialiste En Pièces Détachées Auto,moteur, Peinture, Carrosserie

-20 visites par semaine de garages et carrosseries auto

-Organisation et prises de rdv à la société.

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

-Prospection active et développement commercial de club, CE, collectivités, grande entreprises

-organisation de journées sportives, anniversaires, séminaires

-Développement marketing, gestion de la publicité, gestion de 3 personnes

-Augmentation rapide du CA, signature de nombreux contrats

Permis

B

Centres d'intérêts

Champion de France athlétisme (800m-1500m), tennis, badminton, VTT