

**Tony D. - Né**  
**95290 L'isle Adam**  
**16 ans d'expérience**  
**Réf : 2004220922**

## **Responsable commercialisation**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**2004** : Bac +3 à Pôle Léonard de Vinci sur La Défense  
Licence Professionnelle Transport et Logistique

**2003** : Bac +2 à Université de Cergy Pontoise sur Saint Christophe  
IUT Gestion Logistique et Transport

**2001** : Bac à Lycée Jules Verne  
Baccalauréat Scientifique

### **Expériences professionnelles**

---

**10/2018 - 2018 :**

Responsable Commercialisation chez Quero Immobilier sur Enghien Les Bains  
Manager d'une équipe de 3 commerciaux et 2 assistantes en service location  
Supervision des résultats, suivis des négociations propriétaires et des prospections

**03/2017 - 2018 :**

Trader chez Compte Propre sur L'isle Adam  
Réalizations de multiples opérations boursières en compte propre

**11/2010 - 2017 :**

Co-Gérant chez Pontediff' sur Marly Le Roi  
Co-fondateur de la société  
Data Manager (Monétisation de bases de données)  
Responsable commercial: Négociation de contrats de routage, négociation tarifaire, prospection de nouveaux affiliés.  
Gestion de 3 informaticiens en freelance

**10/2007 - 2010 :**

Responsable Gestion de Stock chez Louis Vuitton sur Cergy  
Manager d'une équipe de 7 agents pour la tenue des stocks en collaboration étroite avec les services associés (réception, préparation de commandes, expéditions)  
Gestion des inventaires (tournant et annuel)  
Responsable projet: Déménagement et Implantation du stock de l'entrepôt régional à Cergy

**05/2005 - 2007 :**

Responsable Transport et Relation Client chez Dhl sur Eragny

Chef d'équipe: 8 agents sur les quais et 7 chauffeurs livreurs  
Gestion des retours clients, réclamations, amélioration

**09/2003 - 2005 :**

Responsable Adjoint Exploitation chez Egetra sur Goussainville  
Gestion d'importations Europe et de distribution en France  
Gestion des avaries de transport

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- . Négociation commerciale . Établissement de flux d'entrepôt
- . Gestion relation client . Gestion de stock
- . Analyse économique . Gestion de Transport
- . Capacité d'adaptation, d'assimilation

## Centres d'intérêts

---

Revue scientifique, voyage, sport (football, tennis, ski)