

Philippe P. - Né
77100 Nanteuil Les Meaux
36 ans d'expérience
Réf : 2004231224

Responsable logistique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Transport et Manutention.

Formations

2019 : Diplôme
Formation SST

2019 : Formation
Formation cariste Catégorie 3.

2019 : Habilitation
Formation habilitation électrique B2V, BR, BC

1982 : Bac +2
Brevet d'étude supérieur
Fabrication mécanique F1

1980 : Bac
Baccalauréat
Construction mécanique

Expériences professionnelles

2013 - 2019 :
Directeur production / Responsable Bâtiment chez Multivac France
Réussite développement du C.A. de 200 000€ à 1,3M€ avec le même effectif

2003 - 2012 :
Directeur logistique chez Multivac France
Réussite développement du C.A. de 5M€ à 10M€

1999 - 2003 :
Responsable logistique chez Norgren France
Réussite mise en place d'un logiciel de gestion de stock

1992 - 1998 :
Responsable relation clients chez Norgren France
Réussite réduction des litiges clients de 30%

1984 - 1991 :
Technico commercial chez Norgren France

Langues

Anglais (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Production

Mettre en place une unité de production

Réduire les délais de montage et de fabrication en optimisant les postes et les temps d'interventions

Diminuer les coûts liés aux sous traitants

Analyser les marges par centre de coût

Intervenir dans les réunions CHSCT en tant que responsable bâtiment

Définir la liste des EPI

Logistique

Développer l'activité pièces de rechange de la commande à la livraison

Réduire les stocks, analyser en permanence les points mini et maxi

Participer à la mise en place d'un site internet

Mettre en place et piloter des inventaires annuels

Implanter le logiciel SAP

Sélectionner et négocier avec les sous-traitants (transporteurs, transitaires, etc.)

Relation clients

Coordonner la mise en place de la certification ISO 9002

Organiser le suivi des commandes

Réduire les délais de livraison en partenariat avec les fournisseurs

Gérer les litiges et avoirs

Technico commercial

Définir les tarifs par type de clientèle

Prospecter, prise de commandes par téléphone

Mettre à jour les fichiers clients

Management

Manager 20 personnes

Former les nouveaux arrivants

Évaluer la performance de l'équipe et remonter les informations à la direction

Effectuer la gestion des ressources humaines (recrutements, EIA, formation, etc.)

Centres d'intérêts

Modélismes, moto, musique, voyages