

Robin D. - Né le 03/01/1991
13012 Marseille
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2004271000

Ingénieur des affaires industrielles & génie civil

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans l'Ingenierie.

Formations

2015 : Bac +5 à INSA de Toulouse sur Toulouse
Mastère Spécialisé d'Ingénieur d'Affaires (MSIAI)

2014 : Bac +5 à INSA de Toulouse sur Toulouse
Diplôme d'Ingénieur Génie Civil

2009 : Bac à Lycée Denis Diderot sur Marseille
Baccalauréat option Génie Civil

Expériences professionnelles

2014 - 2015 :

Ingénieur d'Affaires Industrielles (Exportation) chez Dimension Export sur Toulouse
J'ai mis en oeuvre une stratégie commerciale, trouvé de nouveaux clients et créé un chiffre d'affaire en Australie pour le compte d'A.VALOIS & CIE (Groupe Holmex), entreprise française spécialisée dans l'exportation du rhum agricole HSE.

06/2013 - 2013 :

Assistant Directeur Etude de Prix chez Fondeville sur Perpignan
J'ai métré des projets et répondu à un appel d'offres

2013 - 2015 :

Ingénieur d'Affaires (Importation) chez Derderian Kft sur Budapest, Hongrie
Propriétaire et gérant de l'entreprise, j'ai des responsabilités propres au business et à la gestion d'entreprise. Mes affaires s'articulent autour de 3 domaines :

- Metallerie, serrurerie,
- Verrerie,
- Amenagement interieur de luxe

2011 - 2014 :

Assistant Conducteur de Travaux chez Fondeville sur Perpignan
Responsabilité : J'ai coordonné la construction de 2 grands projets hospitaliers en respectant le temps, la qualité et le budget exigé :

- Nouvelle hôpital de Carcassonne - 160 M€
- Pôle Santé de Villeneuve-sur-Lot - 130 M€

07/2008 - 2008 :

Assitant Conducteur de Travaux (Stage) chez Vinci Construction France sur Marseille

06/2008 - 2008 :

Assistant Chef de Chantier (Stage) chez Vinci Construction France sur Marseille

2004 - 2010 :

Aide Maçon chez Les Frangins sur Marseille

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Hongrois (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, MS Project, Robot

Atouts et compétences

Suivi de chantier

- Réceptionner et étudier les éléments du dossier technique
- Effectuer les demandes d'autorisation nécessaires à la mise en place des chantiers
- Contacter les fournisseurs appartenant à chaque corps de métier

Gestion de projet

- Consultation des corps d'Etat
- Sélectionner des fournisseurs/prestataires, négocier les conditions du contrat et contrôler la réalisation de l'intervention
- Vérifier et diffuser les fiches techniques des corps d'Etat à la maîtrise d'oeuvre
- Suivre et contrôler l'avancement technique et la conformité contractuelle de réalisation du projet
- Mettre à jour et diffuser des plans d'exécution
- Animer des réunions
- Faire et respecter un planning
- Faire un plan de management des risques
- Produire et respecter des plans de budget et de qualité
- Résoudre des problèmes complexes et non structurés

Compétences écrites et verbales

- Faire des courriers de relance
- Etablir des contrats de sous-traitance
- Etablir des procès verbaux de coordination
- S'exprimer clairement et adapter mon langage en fonction de mon interlocuteur

Compétences organisationnelles

- Etablir un statut d'avancement de chantier en fin de mois
- Faire des bilans main d'oeuvre
- Faire des bilans béton
- Gérer les dépenses par code analytique

Compétences propres à l'ingénierie

- Dimensionner des structures avec les Eurocodes - bois, béton armé, béton précontraint, acier, structure mixte
- Optimiser la structure d'un bâtiment afin de gagner du temps et maximiser les profits lors de l'exécution
- Créer et modifier des plans AutoCAD

Compétences en étude de prix

- Métrer un projet
- Créer des fiches techniques
- Répondre à un appel d'offre

Compétences en ingénierie d'affaires industrielles - au niveau national et international

- Comprendre l'offre et la demande

- Faire une étude de marché
- Créer des support marketing - catalogues, pub, site web...
- Trouver des nouveaux clients, partenaires et fournisseurs
- Développer un portefeuille de clients/prospects
- Analyser les besoins du client, du prospect en termes de faisabilité et de rentabilité
- Concevoir et élaborer des solutions techniques et financières dans des cahiers des charges, avant-projets, propositions d'offres, devis et contrat commerciaux
- Négocier avec le client les solutions techniques, financières et contractualiser l'affaire
- Coordonner la réalisation de l'affaire avec les études, la production, la logistique, et déterminer les ajustements nécessaires
- Gérer et assurer des paiements nationaux et internationaux
- Gérer et assurer des transports nationaux et internationaux
- Animer la relation client et apporter une assistance technique au client
- Garder et améliorer le taux de satisfaction clients
- Rechercher et identifier des évolutions de marché, marché potentiel (prix, technicité, innovation, réglementation)
- Suivre et analyser les données d'activité du service ou de la structure et proposer des axes d'évolution techniques de gestion commerciale

Compétences de terrain

- Construire la structure d'un bâtiment - voiles, poteaux, poutres, planchers et escaliers en béton armé
- Installer l'intérieur d'un bâtiment - cloisons, portes, revêtement de sol et de mur ect...

Compétences d'entrepreneuriat

- Créer une entreprise
- Gérer une entreprise et ses responsabilités
- Connaissance d'outils juridiques et comptables
- Analyser et gérer financièrement une entreprise
- Gérer un contrôle fiscal

Compétences bancaires:

- Trouver des méthodes pour optimiser le bilan de l'entreprise - en réduisant le BFR, en utilisant plusieurs services bancaires
- Connaître et comprendre le fonctionnement des banques pour de meilleures négociations
- Faire un dossier de demande de crédit

Compétences en promotion immobilière :

- Faire un analyse financière sur des futurs investissements
- Déposer une demande de permis de construire
- Connaître et comprendre le fonctionnement d'un notaire
- Gérer des portefeuilles clients

Compétences en management d'équipe

- Créer une bonne cohésion entre les membres de l'équipe
- Détecter et résoudre des problèmes au sein d'une équipe
- Utiliser les points forts spécifiques de chaque individu pour constituer et développer une bonne équipe