

Jérôme A. - Né le 07/05/1980
13100 Aix En Provence
10 ans d'expérience
Réf : 2004291219

Agent commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

2003 : Bac +5 à Institut Supérieur d'Affaires et de Finances Internationales sur Marseille
Master Banque et Assurance

1998 : Bac sur Cavaillon
Baccalauréat Economique et Social

Expériences professionnelles

2014 - 2014 :
Vendeur chez Fêter & Recevoir - Commerce De Détail sur Aix En Provence

2014 - 2014 :
Enquêteur auprès des PL étrangers - Var chez Adéquat - Autoroutes Vinci

2014 à ce jour :
Agent Commercial Indépendant chez Altarea Cogedim - Immobilier - Hôte Bv En Immobilier Vefa sur Aix En Provence

2012 - 2013 :
Agent Commercial Indépendant (Propriétés Privées - Immobilier) sur Vaucluse
Création et Développement d'un portefeuille clients
Publicité et Conseil en décoration pour préparer au mieux la vente de biens immobiliers
Suivi des acheteurs de la visite à l'acte authentique

2008 - 2012 :
Adjoint au Responsable chez Chlorophylle - Sarl Sedi - Commerce De Détail sur Sainte Luce
Encadrement d'une équipe de 2 vendeurs (plus un stagiaire et 2 autres vendeurs en période de forte affluence)
Gestion des achats auprès des fournisseurs français et étrangers (1200 références pour 38 fournisseurs en moyenne)
Gestion des transitaires, des livraisons par bateau et par avion
Installation et mise en place des marchandises en magasin
Etude, conception et implantation (création et rénovation), vente et conseil en boutique,
SAV pour les professionnels et les particuliers
Encaissement et relation comptable
Gestion publicitaire et commerciale

2006 - 2008 :
Fondateur / Associé / Gérant chez Pampelonne - Sarl A&s - Commerce De Détail sur Avignon
Création, exploitation et vente d'une boutique d'objets de décoration dans la zone piétonne d'Avignon

Gestion des achats et des fournisseurs au salon Maison & Objets à Paris et réception des fournisseurs sur Avignon (300 références produits)
Vente et conseil en boutique
Agencement de l'espace de vente (vitrines et rayons)
Gestion du stock et des commandes
Tenue de caisse et suivi administratif et comptable
Développement publicitaire et commercial

2005 - 2005 :

Mandataire en défiscalisation immobilière chez Omnium Finance - Immobilier sur Avignon

2003 - 2004 :

Conseiller commercial chez Crédit Agricole Alpes Provence - Banque sur Avignon

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Création et Développement d'un portefeuille clients
Publicité et Conseil en décoration pour préparer au mieux la vente de biens immobiliers
Suivi des acheteurs de la visite à l'acte authentique.
Gestion des achats auprès des fournisseurs français et étrangers (1200 références pour 38 fournisseurs en moyenne)
Gestion des transitaires, des livraisons par bateau et par avion
Installation et mise en place des marchandises en magasin
Etude, conception et implantation (création et rénovation), vente et conseil en boutique, SAV pour les professionnels et les particuliers
Encaissement et relation comptable
Gestion publicitaire et commerciale