

Benjamin S. - Né
25500 Le Bélieu
17 ans d'expérience
Réf : 2005041453

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans les Services Commerciaux.

Formations

2001 : CAP

CAP et BEP Chauffage, Sanitaire et Ferblanterie

2001 : Diverses Formations

Formations additionnelles:

- Téléphonique
- Amélioration de la qualité du service
- Sécurité incendie

Expériences professionnelles

05/2012 à ce jour :

Gérant chez Eau Doux Bains Carrelage

Création d'entreprise, Etabli un portefeuille Fournisseurs Carrelage, Robinetterie et Sanitaire.

Etabli un portefeuille Clients, gestion de la comptabilité, création d'un ordre de classement.

Mise en place d'un Show-Room. Gestion de commande et mise en place des transports.

Saisie des offres et suivi. Relance des offres.

Suivi de chantier et délai.

- Vente et conseil exposition et Service externe

09/2011 - 2012 :

Technico-commercial chez Plan + sur Saint Blaise

Création d'un portefeuille client secteur Neuchâtel, Jura et Vaud, suivi de ces clients et développement pour l'entreprise. Saisie des offres et suivi. Relance des offres.

Vente en Service externe

06/2005 - 2011 :

Technico-commercial chez Sabag Sa sur Neuchatel

Recherche de la solution adaptée pour le client, étude des plans, saisie des offres et suivi. Relance des offres.

Vente en exposition, participation aux divers salons.

Technique sanitaire en générale

10/2004 - 2005 :

Magasinier chez Sabag Sa sur Neuchatel

Préparation de commande, gestion de stock y compris inventaire, gestion des commandes clients, réception des colis vérification de la conformité de ceux-ci, utilisation du système informatique interne et système Office.

Réception des clients au comptoir.

Permis Cariste SUVA, connaissance outillage et visserie

01/2001 - 2004 :

Monteur chez Winkenbasch Sa

- Monteur en Chauffage
- . Pose de matériel, soudure, dépannage.
- Monteur en Sanitaire
- . Préparation de salle de bain et pose de salle de bain, dépannage

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Création d'un portefeuille client, suivi et développement clientele. Saisie des offres. Relance des offres. Vente

Centres d'intérêts

Football, Tennis, Cinema, Promenade en Famille ...