

**Emmanuel C. - Né**  
**07100 Annonay**  
**34 ans d'expérience**  
**Réf : 2005151308**

## Directeur commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2009** : Formation à CCI de Lyon sur Lyon  
Développement leadership / Conduire et Animer un projet

**2006** : Formation  
Approche gagnante des propositions dans une politique commerciale maîtrisée/Le développement commercial

**1984** : Bac  
Bac F3 électrotechnique

**1982** : CAP  
CAP - BEP électrotechnique

### Expériences professionnelles

---

**2013 - 2013** :  
Directeur Commercial forfaits études ( Capex projets de 15K€ à 1M€) chez Ingenica  
Définition de la stratégie Commerciale  
Plan de recrutement  
Développement réseau de partenaires  
Développement portefeuille clients  
Visite des clients/prospects et recueil des besoins  
Montage des offres (technique et financier)  
Présentation des offres  
Négociation commerciale  
Clients : Sanofi, Ipsen, Boehringer-Ingelheim, Aguetant, Skyepharma, Dôme Pharma, Unither, Biomerieux, Laphal Industries, Pharm'adis, Seqens, Fareva la Vallée, Pierre Fabre, L'Oreal, Covestro

**2009 - 2013** :  
Responsable Développement Commercial projets clés en main (projets de 100k€ à 5M€) chez Snc Lavalin  
Développement portefeuille clients (réseau, presse, contacts divers...)  
Visite des clients/prospects et recueil des besoins  
Montage des offres (technique et financier)  
Présentation des offres  
Négociation commerciale  
Clients : GSK, Erce-Mecical, Unither, Biomerieux, Valinox Nucléaire, Cartolux, Rexam, Rovipharm, Valdi, Johnson-Diversey, Syngenta, Excelvision, Gerflor

**2003 - 2009** :

Ingénieur d'Affaires chez Sogequip  
Prospection et suivi clientèle  
Vente de dossiers en froid et traitement d'air  
Conception et dimensionnement des installations froids et traitement d'air  
Rédaction des offres commerciales  
Montage du budget des offres

**1994 - 2003 :**

Chargé d'Affaires chez Sogequip  
Prise en charge de dossiers en froid industriel et traitement d'air  
Réalisation des plans et schémas  
Rédaction des CDC de consultation  
Suivi financier des projets  
Sélection et consultation des entreprises sous-traitantes  
Passation des commandes  
Suivi de réalisation des projets  
Suivi de la mise en service et réception

**1989 - 1994 :**

Technicien SAV en froid industriel et climatisation chez Sogequip  
Mise en service, entretien et dépannage d'installation dans le domaine du froid industriel et du traitement d'air

**1987 - 1989 :**

Technicien en froid et climatisation chez Fanget  
Montage d'installation en froid et traitement d'air, installations commerciales et industrielles.

**1984 - 1986 :**

Électricien chez Grenot  
Monteur électricien dans le bâtiment et l'industrie

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Définition de la stratégie Commerciale  
Plan de recrutement  
Développement réseau de partenaires  
Développement portefeuille clients  
Visite des clients/prospects et recueil des besoins  
Montage des offres (technique et financier)  
Présentation des offres  
Négociation commerciale

## Centres d'intérêts

---

Motocyclisme, VTT, Randonnée, Ski  
Bricolage