

Pascal B. - Né
92260 Fontenay Aux Roses
36 ans d'expérience
Réf : 2005201940

Conducteur de travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

2004 : Formation
Fiscalité aux entreprises

1989 : Bac +2
Techniques de ventes aux entreprises - IDEE FORD

1983 : CAP
CAP électromécanique/CAP dessinateur en construction électrique et mécanique

Expériences professionnelles

2013 - 2014 :
Responsable de chantier en serrurerie et miroiterie chez Egd sur Issy Les Moulineaux
Relation client, assurances et cabinet d'expert
Gestion des achats et commande de matériel (serrurerie, fenêtre, miroiterie, métallerie...
Réception des commandes et gestion des stocks
Gestion des dossiers clients : rendez vous, métrage, chiffrage, commande de matériels, suivi des budgets
Gestion des plannings de 2 équipes de pose et de 2 dépanneurs

2011 - 2013 :
Gestionnaire de parc auto chez Laboratoire Sanofi Aventis sur Paris
Gestion de la flotte de 2000 véhicules : commande de véhicules et suivi des contrats, de l'entretien du parc, réaffectation et mutualisation des véhicules, restitutions...

2010 - 2010 :
Chargé d'affaire en miroiterie chez Perrier Rolin Valignat sur Paris

2009 - 2010 :
Chargé d'affaire en serrurerie chez Jean Barbier sur Montreuil

- Réponse aux appels d'offres des administrations.
- Responsable des relations avec les architectes, décorateurs et entreprise générale du bâtiment, syndicats
- Gestion et organisation de deux équipes de poseurs
- Gestion des dossiers clients : rendez vous, métrage, chiffrage, commande de matériels, suivi des budgets

2007 - 2009 :
Responsable de parc en location courte durée chez Agence Ucar sur Paris

- Gestion d'un centre de profit de location de véhicules environ 50 véhicules : gestion du parc

2001 - 2006 :

Attaché commercial aux entreprises chez Ford Priod sur Paris

- Responsable des relations clients grand comptes : SNCF, CIDER SANTE, SWATCH FRANCE, MICROSOFT, SHOW CASE PLACEMENT (Ford France)
- Conclusion de contrats de financements en location et produits périphériques

1991 - 2001 :

Attaché commercial aux entreprises chez Ford Bocquet sur Aulnay Sous Bois

- Organisation de journée de lancement de nouveau véhicule auprès des clients professionnels.
- Gestion du placement de véhicules à l'image pour le cinéma, avec la Ste SHOW CASE PLACEMENT et le parc presse de Ford France

1989 - 1991 :

Technico commercial chez Kpark sur Bourg La Reine

1987 - 1989 :

Dessinateur mouliste et mécanique

1983 - 1987 :

Dessinateur en construction électrique et mécanique

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Rendez client : analyser les besoins, proposer des solutions..
- Lecture de plan autocad
- Négociation fournisseur et commande de matériels
- Métrage et rédaction des devis
- Suivi et organisation des plannings
- Gestion des équipes.et sous traitant
- Suivi de la rentabilité
- Polyvalent, ayant le sens du contact et de la confidentialité