

Olivier P. - Né
56520 Guidel
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2005221734

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans les Services Commerciaux.

Formations

2013 : Formation à Ecole des Chefs
Certificat en restauration italienne et de Pizzaiolo

1999 : Formation à Synthèses Formation sur Rennes
Formation Web Master

1993 : Diplôme à CNAM Versailles sur Versailles
DPECF Gestion & Finances

1988 : BEP à Ecole Professionnelle La Celle St Cloud sur La Celle St Cloud
BEP ACC

Expériences professionnelles

2019 - 2020 :
Manager de restaurant chez Guidel Plage

2017 - 2019 :
Technico-commercial / commerce B to B chez Groupe Novadev Sté Inovalp Poêle Hoben & Aw
Développement du CA + 200%.
Expertise et compte rendu d'expertise.
Soutient technique auprès des revendeurs, n'hésite pas à mettre les mains dedans ou monter à l'échelle.
Présence sur salon, foires, portes ouvertes

2015 - 2017 :
Manager technique / commerce B to C chez Cheminées Collard sur Tinténiac
installation cheminée / Poêle à bois.
Pose et SAV sur poêle à Granulés
Technicien spécialisé Poêles à Granulés,
Suivis et contrôle des équipes techniques

2014 - 2015 :
Dirigeant chez Pizz'olive
Créateur et Gérant de l'entreprise/Pizzeria vente à emporter

2013 - 2014 :
Manager commercial Médical B to B chez Damie Medical -société De Distribution De Dispositifs Médicaux
Région Ouest sur Orvault

2007 - 2011 :

Technico-Commercial Médical B to B chez Amplifon sur Arcueil
Technico-commercial Biomédical. (Quart nord-ouest, 18 départements).
Développement commercial & du CA (augmentation de +300% sur 4 ans).
SAV niveau 1 et 2 sur site, milieu libéral et opératoire
Formation des personnels aux différents appareils et soutien technique à l'utilisation

2000 - 2006 :

Manager responsable des ventes B to B & B to C chez Nsi sur Dinan
Développement commercial & du CA.
Management de 4 technico-commerciaux itinérant et 3 sédentaires

1998 - 2000 :

Dirigeant chez Fshc sur Miniac-morvan
récupération et commercialisation de textiles usagés.
Commercialisation sur les pays nord africains (Tunisie et Maroc).

1995 - 1998 :

Responsable d'Exploitation informatique chez Piaggio France sur La Défense
Importateur cyclomoteur
Responsable d'exploitation informatique IBM AS/400.

1994 - 1995 :

Exploitation informatique chez Tf1 Publicité sur Boulogne Billancourt
Gestion du système informatique IBM AS/400, Mise en service d'un robot de Sauvegarde

1991 - 1994 :

Pupitre & analyste d'exploitation Informatique chez Duracell France sur Suresnes
Gestion du système informatique IBM AS/400
Formation IBM France, AS/400

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé)

Atouts et compétences

Développement du CA + 200%.
Expertise et compte rendu d'expertise.
Soutien technique auprès des revendeurs, n'hésite pas à mettre les mains dedans ou monter à l'échelle.
Présence sur salon, foires, portes ouvertes

Centres d'intérêts

Golf / Voile