

**Sandrine C. - Née**  
**33000 Bordeaux**  
**19 ans d'expérience dont 13 à l'étranger**  
**Réf : 2005241800**

## Commerciale logistique

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2015** : Bac +5 à Ecole d'Ingénieurs CESI  
Master spécialisé QSE

### Expériences professionnelles

---

**2017 à ce jour :**

Responsable HSE chez Keolis

Management Secteur Aquitaine, 6 filiales, 500 personnes, maîtrise des risques professionnels, gestion relations IRP, mise en place plan d' action, préparation normative

**2015 - 2016 :**

Management QSE chez Vinci

- Renouvellement certification Audit MASE version 2015, 6 établissements
- Conformité Règlementaire, Plan D'actions, Mise à jour DU, évaluation des risques

**2013 - 2014 :**

Commerciale Développement Trade Afrique chez Balguerie

Commission de transport, aérien et maritime, Bordeaux

- Création portefeuille et développement nouveaux modes de transport tels ro-ro

**2012 - 2013 :**

Commerciale chez Saga, Groupe Bolloré

Commission de Transport, développement portefeuille, Bordeaux

- Création de portefeuille commercial aérien et maritime

**2006 - 2012 :**

Responsable Agence Commission de transport chez Agence Sdv Li - Groupe Bolloré sur Bénin, Togo

- Gestion centre de profit, suivi performance sur objectifs, reporting, suivi financier, recouvrement, réalisations budget et prévisionnels, suivi tableaux de bord
- Responsable d'exploitation, suivi dossiers, relations douane, relations fournisseurs, Gestion expéditions 1600 TEU/an,
- Management d'équipe, entretiens individuels, recrutement
- Gestion Commerciale, entretien et développement clientèle grands comptes, progression +11 % CA. 5 millions E/an

**2004 - 2006 :**

Responsable chez Agence Necotrans sur Bénin, Togo  
Commission de Transport maritime / aérien  
• +15% CA sur développement LCL import

**2003 - 2004 :**

Commerciale chez Agence Centrimex sur Bénin, Togo  
Commission de Transport maritime / aérien  
• +20 % CA et création dégroupage aérien exploitation

**2002 - 2003 :**

Cadre Commercial chez Scac - Groupe Bolloré

**1999 - 2001 :**

Acheteuse junior chez Boomerang

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Management, Gestion des Opérations, Négoce international, Gestion commerciale, Maitrise des Processus QHSE
- Leadership, Stratégie et travail en équipe