

Juliette B. - Née
38320 Eybens
5 ans d'expérience
Réf : 2005250534

Acheteuse

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

2016 : Bac +5 sur Bordeaux

MAI - Manager de l'Achat International, Titre Niveau I inscrit au RNCP, KEDGE BS

2015 : Bac +5 à IDRAC sur Grenoble

Master 2 Management des Achats et de la Supply Chain, Titre Niveau I inscrit au RNCP

2013 : Bac +5 à IDRAC sur Grenoble

Bachelor Marketing et Développement Commercial, Titre Niveau II inscrit au RNCP

2008 : brevet

BAFA (Brevet d'Aptitude aux Fonctions d'Animateur)

Expériences professionnelles

2019 - 2019 :

Acheteuse projet internationale chez Engie Axima sur Jarrie

Projet industriel - (construction d'une salle blanche pour une usine de batteries nouvelles énergies dans le nord de la Suède) Budget achat : 60M€ - j'étais en charge des achats permettant de bâtir l'intérieur de la salle blanche

- Définition de la stratégie achats avec le chef de projet
- Sourcing mondiaux, consultations et short-list des fournisseurs stratégiques pour soumission au client final
- Veiller au respect du planning et du budget afin de répondre aux objectifs projets

2018 - 2018 :

Responsable achats chez Dentsplysirona sur Saint-egrève

- Qualité achats (dans le cadre de la norme ISO 13485 des dispositifs médicaux, j'ai mis en place un système de management des achats par la qualité)
- Réalisation d'Audits internes et développement de processus
- Rédaction de procédures et des modes opératoires avec le département qualité
- Management des achats
- Structuration et rationalisation de panel, définition des fournisseurs critiques
- Gestion des achats directs et indirects (CAPEX, maintenance, matières premières, packaging...)

2018 - 2018 :

Acheteuse industrielle chez Petzl sur Crolles

- Achats projets - Lampes sport et professionnelle
- Consulter les fournisseurs pour la conception des premières pièces industrialisées, renégocier, veille composants et planning
- Participation à une analyse de risques et définition du schéma industriel en équipe projet

- Achats famille - Participation à la définition de la stratégie achat de la famille des composants optiques
- Cartographie des fournisseurs existants
- Définition de la stratégie achats et du plan d'actions global et opérationnel et mise en place des actions

2016 - 2017 :

Acheteuse Projet Innovation chez Faurecia Clean Mobility - Centre R&d sur Bavans

- Projet d'Innovation Stratégique - (Solution concurrente de l'Ad Blue - Secteur Marine)

CAPEX - Achat d'équipements de production et de tests afin de définir un panel série stratégique

- Définition des besoins avec les clients internes, sourcing et gestion des Appels d'offres
- Coordination des campagnes d'essais
- Gestion et mise en place de contrats complexes

Matières premières - Définition de panels stratégiques pour l'Ammoniaque et le Chlorure de Magnésium

- Sourcing globaux, gestion des Appels d'offres et mise en place de Mapping achats

Services & Propriété Intellectuelle - Sourcing d'un bureau d'étude pour développer un système chimique

- Coordination de projet et évaluation des risques fournisseurs
- Mise en place d'un contrat sur mesure avec les départements Juridique et Propriété Intellectuelle
- Projet d'Innovation Stratégique - (Dépollution - Secteur Marine) campagne de sourcing pour l'isolation thermique de pièces de systèmes d'échappement marine
- Collaboration avec l'Acheteur Commodity pour la standardisation du produit
- Sourcing mondial de nouveaux fournisseurs innovants pour développer un panel série stratégique
- Mise en place de Co-développement et partenariats fournisseurs

2014 - 2015 :

Acheteuse Energies et Achats indirects chez Stmicroelectronics sur Crolles

- Pilotage d'un appel d'offres : (Electricité sites tertiaires France) - Economies réalisées : 30K € 10% de 270K€
- Pilotage d'un projet d'optimisation des achats de Gaz pour un site tertiaire français
- Pilotage d'appels d'offres : Mobilité internationale et souscription mutuelle salarié
- Elaboration d'une thèse professionnelle sur la gestion et l'optimisation des achats d'énergie électrique

2013 - 2014 :

Assistante achats Cartes électroniques de test chez Stmicroelectronics sur Grenoble

- Gestion administrative et commerciale du portefeuille des cartes électroniques
- Elaboration d'une stratégie achats sur un sous-segment : PCB design lay-out : C.A achats : 2M€

2012 - 2012 :

Directrice adjointe d'un centre de loisirs chez La Maison Des Collines sur Eybens

- Management et formation d'une équipe de 15 animateurs sur une structure d'accueil de 100 enfants
- Preparation et gestion des reunions, participation au suivi budgétaire du centre
- Suivi administratif et médical des enfants et gestion de la relation avec les parents

2012 - 2013 :

Assistante commerciale chez Le Dauphiné Libéré sur Veurey

- Mission commerciale concernant la vente de journaux, d'abonnements et de produits dérivés
- Elaboration d'un projet de développement commercial
- Participation au développement du département " Ventes internet"

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Analyse et veille de marché

- Définition des besoins des clients internes
- Sourcing & gestion d'Appels d'offres
- Négociation & Gestion de contrats
- Création & management de panel fournisseurs
- Gestion de projets
- Capture de l'Innovation & construction de partenariats
- Développement et mise en place d'une stratégie achats
- Mise en place d'un service achat

Permis

Permis B