

**Kelly B. - Née**  
**59430 Fort-mardyck**  
**6 ans d'expérience**  
**Réf : 2005251844**

## Conseillère de vente

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2012** : CAP à CFA Capelle la Grande  
CAP coiffure (niveau)

### Expériences professionnelles

---

**12/2019 - 2020** :

Conseillère de vente chez Promod sur Dunkerque

**11/2019 - 2019** :

Conseillère de vente chez Catimi Et Morgan sur Dunkerque

**08/2019 - 2019** :

Conseillère de vente chez Kiabi Quaëdypre

**01/2019 - 2019** :

Conseillère de vente chez Etam sur Dunkerque

**06/2018 - 2018** :

Conseillère de vente chez 5th Avenue sur Dunkerque

**08/2015 - 2017** :

Conseillère de vente chez Arbell sur Dunkerque

**07/2014 - 2015** :

Vendeuse chez Chaussures André sur Dunkerque

**09/2013 - 2014** :

Téléconseillère chez Afeji sur Dunkerque

**05/2013 - 2013** :

Agent d'accueil chez Médiathèque sur Saint Pol Sur Mer

**2009 - 2012** :

Coiffeuse chez Salon Tchip sur Saint Pol Sur Mer

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Accueillir le client, identifier ses besoins et le conseiller sur les produits et services.
- Réceptionner les marchandises, les produits et contrôler la conformité de la livraison.
- Préparer la mise en rayon des produits, des articles (étiquetage, antivol, balisage, ...) et les installer en magasin ou sur un stand.
- Effectuer le rangement et l'approvisionnement des rayons, de la réserve (réassort).
- Effectuer l'entretien et le nettoyage de l'espace de vente et des produits en rayon.
- Connaissance des techniques de vente et de l'argumentation commerciale.
- Connaissance des gestes et postures de manutention.
- Encaissement