

**Marcel V. - Né**  
**75014 Paris**  
**30 ans d'expérience**  
**Réf : 2005270651**

## Ingénieur commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingenierie.

### Formations

---

**1986** : Bac +2  
Niveau DEUG / Danois en Langues et Civilisations Etrangères

**1984** : Bac  
Baccalauréat A2 / Philosophie - langues vivantes

### Expériences professionnelles

---

#### **2015 - 2020** :

Directeur du Développement chez Les DÉnicheurs De Possibles

- Commercialisation des produits suivants : ateliers bien-être écoliers et/ou enseignants, ateliers philo enfants, ateliers bien-être en entreprises.
- Développement de partenariats.
- Réponse aux appels d'offres

#### **2001 - 2005** :

Ingénieur Commercial chez Kernix

- Commercialisation des produits : sites web, intranet, extranet, applications en ligne / outils métier développés sur cahier des charges ou en régie, applications mobile et Facebook.
- Commercialisation de développements sous les technologies suivantes :
  - o PHP, JavaScript, Flash, XUL,
  - o JAVA (Spring, Struts, JBoss, GWT, Stripe),
  - o Gestion de données : MySQL, PostgreSQL, Oracle, NoSQL (Redis, MongoDB), Bigtable (HBase), Cache (Memcached) et CDN, Neo4J,
  - o ASP, ASP.NET,
  - o Wordpress, Symfony, Zend, Drupal,
  - o Natif iOS, Android,
  - o Phone Gap.
- Commercialisation des services suivants :
  - o Hébergement infogéré sous LINUX, FMS (Flash media server), Neo4J, Tomcat / WebSphere / JBoss, encodage de médias à la volée (images, vidéos),
  - o Gestion de projet,
  - o Tierce Maintenance Applicative,
  - o Référencement naturel (SEO),
  - o AMOA,
  - o Création artistique, design de sites, ergonomie, logos.
- Promotion et commercialisation d'un Centre de recherche agréé par l'Etat (pôle R&D. Plus de 1.7 millions d'Euros consacrés à la recherche et 15 collaborateurs directement impliqués dans les projets innovants)
- Création, développement et gestion du portefeuille clients.
- Développement de partenariats (agences de communication, Neo4J créateur de la base de données graphe).

- Recouvrement du paiement des factures impayées.
- Références grands comptes : General Electric, Capital Fleet Services, Effia (Groupe Keolis), Réseau Ferré de France, Institut Gustave Roussy, VFD, Groupe Réunir, Vitogaz, L'Oréal

#### **2000 - 2001 :**

Chargé d'affaires en ingénierie sociale et épargne salariale auprès de PME chez Novacy

- Analyse des objectifs économiques et sociaux des entreprises,
- Définition des accords d'intéressement / règles d'abondement,
- Négociation et séances d'information auprès des salariés,
- Mise en place du schéma d'épargne salariale et du P.E.E.

#### **1993 - 2000 :**

Commercial en gestion de patrimoine chez Axa-uap

- Gestion et développement d'un portefeuille de plus de 800 clients,
- Classé dans les 15 meilleurs conseillers de France, tous réseaux confondus (8 000 personnes).

#### **1991 - 1993 :**

Technico-commercial chez Imprimerie Bette-caux

Vente de documents pré-imprimés : factures, bons de commandes, lettres-chèques, etc

#### **1988 - 1991 :**

Téléacteur chez Phone Marketing Systeme

Vente par téléphone de :

- o Journaux agricoles (abonnements),
- o Rendez-vous pour ingénieurs Bull,
- o Animations commerciales auprès de la Grande Distribution,
- o Bêta-bloquants auprès de médecins,
- o Essai gratuit de la dernière berline BMW Série 7 sur un fichier CSP+.

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : avancé), Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Italien (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Danois (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire)

## **Logiciels**

---

Pack Office

## **Atouts et compétences**

---

Détection de nouveaux projets via prospection tél./emailing/création d'un réseau de prescripteurs/salons.

Rédaction des propositions commerciales.

Négociation des contrats.

Développement et gestion d'un portefeuille client.

Développement de partenariats.

Promotion de l'entreprise et des produits

Gestion de site internet, rewriting et recommandations pour la SEO

## **Centres d'intérêts**

---

- Voyages (Europe, Amérique du Nord, Océan Indien, Emirats Arabes Unis...)
- Echecs (classé international, cours particuliers pour le club de Peugeot)
- Boxe Française
- Automobile

- HI-FI ésotérique (matériel audiophile de très haut de gamme pour écoute domestique).
- Photo
- Informatique