

Amar Daniel H. - Né
69400 Villefranche-sur-saône
20 ans d'expérience
Réf : 2005271615

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

2018 : Bac à Université Catholique de Lyon sur Lyon
Baccalauréat Canonique Théologie

2009 : Bac +5 sur Paris
Ingénieur Commercial Institut des sciences commerciales

1996 : Bac +2 sur Paris
Staps Deug 2 Activité Physique

1991 : Bac sur Paris
Baccalauréat Technologique

Expériences professionnelles

2017 - 2020 :

Chef de rayon chez Brico Dépôt sur Lyon

- Mise en rayon des produits
- Gestion des retours et de la caisse
- Suivi des commandes, des ventes et des opérations commerciales
- Planification et mise en place des implantations saisonnières
- Réalisation d'opérations promotionnelles, responsable du compte de gestion
- Organisation d'une équipe jusqu'à 4 collaborateurs

2011 - 2017 :

Manager chez Stars Service -amazon sur Lyon

- Gestion des opérations de marketing et de vente
- Mise en place d'une politique de livraison des produits aux clients proches
- Relationnel privilégiés avec les partenaires, fournisseurs et clients
- Respect des normes de qualité : s'assurer que les marchandises ne soient pas endommagées pendant le transport vérifié que chaque flux respecte bien la démarche qualité de l'entreprise

2006 - 2011 :

Superviseur chez Eurocom sur Lyon

- Analyse et reporting sur la clientèle PME & moyens comptes
- Recherche des sens de croissance
- Responsable de l'équipe télémarketing
- Création d'un site internet pour recueillir des commandes en ligne
- Élaboration d'une politique de satisfaction des clients
- Prospection de nouveaux fournisseurs en vue d'un ravitaillement aux meilleurs coûts tout en veillant à la

qualité des produits

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Gestion des opérations de marketing et de vente
- Mise en place d'une politique de livraison des produits aux clients proches
- Relationnel privilégiés avec les partenaires, fournisseurs et clients
- Respect des normes de qualité
- Analyse et reporting sur la clientèle PME & moyens comptes
- Recherche des sens de croissance
- Responsable de l'équipe télémarketing
- Suivi des commandes, des ventes et des opérations commerciales

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Licencié dans un Club de Football, Pratique régulière de Marathons, passionné de Cinéma et la Musique Classique