

Sabir A. - Né
45140 St Jean De La Ruelle
2 ans d'expérience
Réf : 2005290630

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans les Services Commerciaux.

Formations

2018 : Bac +2 à Lycée Voltaire sur Orléans
BTS NEGOCIATION RELATIONS CLIENTS

2017 : Bac Pro à Lycée Saint Paul Bourdon Blanc sur Orléans
Baccalauréat professionnel logistique/Diplôme de Sauveteur Secouriste du Travail (SST)

2011 : BEP à Lycée Jean Mermoz sur Tours
BEP Logistique

Expériences professionnelles

02/2019 - 2019 :
Commercial itinérant en B2B chez Acces Industrie sur Trappes

2016 - 2018 :
Commercial B2C et B2B chez Salahddine Hinde sur Orléans

2016 - 2017 :
Commercial sédentaire chez Basic Fit

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Commercial

- Elargir le portefeuille clients
- Gérer la GRC
- Alimenter le CRM
- Définir une stratégie commerciale
- Apporter des solutions complètes adaptées aux besoins des clients
- Établir des devis et effectuer des ventes (R1)

Agent polyvalent logistique

- Effectuer les plans de planification (chauffeurs, préparateurs de commandes, services de déchargement ...)
- Réceptionner et envoyer les marchandises et contrôler la conformité de la livraison
- Gérer les flux selon différentes méthodes (gestion sur seuil, méthode kanban, méthode ABC)
- Gérer une équipe

Centres d'intérêts

Coaching

Basket

Musculation

Aide humanitaire