

**François D. - Né**  
**76100 Rouen**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2006050859**

## **Chef des ventes**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Haute Normandie, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**1986** : CAP  
CAP Peintre

### **Expériences professionnelles**

---

**2017 - 2019** :

VALORISATION FONCIERE Indépendant sur Rouen

Recherche de terrains, étude de faisabilité technique et financière, dessin d'intention en collaboration avec un architecte afin d'apporter une valorisation foncière

**1999 - 2016** :

COMMERCIAL Indépendant sur Rouen

Commercialisation de biens immobiliers destinés aux investisseurs, obtention prêt bancaire et accompagnement notarié

**1997 - 1999** :

VENDEUR Indépendant, Angleterre

Vente de produits artisanaux français sur les marchés de différentes villes du Sud de l'Angleterre

**1992 - 1997** :

CHEF DES VENTES chez Elis sur Rouen

Encadrement d'une équipe commerciale

Planification des objectifs et résultats

Recrutement et formation

Responsable Grands Comptes

**1987 - 1992** :

ADJOINT DE DIRECTION chez Quillet Diffusion sur Rouen

Animation de deux équipes commerciales, encadrement de deux chefs des ventes

Ventes, prospection, formation et recrutement

### **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Encadrement d'une équipe commerciale

Planification des objectifs et résultats

Recrutement et formation

Responsable Grands Comptes

Ventes, prospection, formation et recrutement

Négociation

Développement commercial