

**Marc T.** - Né le 05/07/1964  
**57865 Amanvillers**  
**17 ans d'expérience**  
**Réf : 2006150741**

## **Responsable administratif et financier**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans l'Administration et Juridique.

### **Formations**

---

**2000** : Bac +5 à CIFC PARIS (interne PSA)  
BAC+5 ingénieur cadre

**2000** : Diplôme  
Formateur commercial

### **Expériences professionnelles**

---

**2019 - 2019** :  
Responsable administratif et financier chez Group Médical

**2018 - 2018** :  
Directeur opérationnel de concession automobile  
Gestion d'une concession multimarques sur 2 sites METZ et THIONVILLE  
Analyse et développement de la performance :  
-Définir et suivre les objectifs commerciaux.  
-Suivre et augmenter la marge d'activité, réduire les coûts pour garantir la rentabilité.  
Gestion et exploitation de l'activité :  
-Gestion des stocks VN, VO, PR, parc de véhicules de démonstration, s'assurer de l'approvisionnement.  
Négociation et animation commerciale :  
-Mise en place de la politique commerciale du groupe en lien avec les différents constructeurs.  
-Négociation avec les responsables des marques concernant les marges, les volumes et la stratégie.  
Gestion des RH et gestion administrative :  
-Manager 35 collaborateurs dont 4 chefs de service. Encadrer et animer les équipes, gérer les embauches, les entretiens individuels, les évaluations et formations, décider des primes et promotions mensuelles.  
-Organiser et encadrer l'exploitation des marques, veiller au quotidien au bon fonctionnement de l'activité

**2006 - 2017** :  
Responsable de secteur chez Psa Group  
-Définition et mise en oeuvre de la politique commerciale.  
-Analyse et suivi des performances.  
-Gestion RH, gestion et exploitation des activités de concessions

**2000 - 2006** :  
Responsable commercial chez Zone Manager Psa  
-Développer les réseaux automobiles et gérer les investissements des réseaux.  
-Gérer et animer les ateliers des concessions.  
-Développer l'image de marque, la qualité et les performances des points de vente.

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

### GESTION

- Animation et organisation commerciale de magasin.
- Gestion budgétaire (stocks, promos, ... ).
- Gestion RH, management et accompagnement d'équipes de collaborateurs.
- Gestion administrative, gestion de la qualité et de la relation client.

### DEVELOPPEMENT

- Relations avec les fournisseurs.
- Développement des parts de marchés et des volumes, culture du résultat.
- Réaliser les entretiens individuels RH et enrichir les compétences des collaborateurs.

## Centres d'intérêts

---

Passionné de sport automobile. TIR en compétition (niveau Club France). Informatique et associatif