

Claire M. - Née

--

9 ans d'expérience

Réf : 2006181222

Ingenieure commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2011 : Bac +2 à ISEFAC sur Paris

BTS NEGOCIATION RELATION CLIENT

Expériences professionnelles

01/2014 - 08/2019 :

INGENIEURE COMMERCIALE chez Kyron/ Digital&you/ Inop's/ Huxley

En tant qu'ingénieure commerciale pour ces différents clients, mes missions étaient :

- Prospection et ouverture de comptes
- Identification des décisionnaires
- Analyse des besoins
- Sourcing et recrutement de futurs collaborateurs/ prestataires
- Suivis de missions avec le client et le prestataire

01/2010 - 01/2014 :

COMMERCIALE chez Vascoo/ Arrow Ecs/ Rp Solutions

En tant que commerciale, chargée d'affaires pour ces clients, mes missions étaient :

Vente de solutions informatique (Ipswitch, LANDesk, VMware)

- Vente et organisation de formation Microsoft Dynamics.
- Planification de sessions de coaching pour partenaires MS.
- Prospection terrain, téléphonique.
- Vente d'espaces publicitaires

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Constitution et développement d'un portefeuille client
- Prospection et ouverture de comptes
- Identification des décisionnaires
- Analyse des besoins
- Sourcing et recrutement de futurs collaborateurs/ prestataires
- Suivis de missions avec le client et le prestataire

Centres d'intérêts

Créations artistiques : Artiste peintre. (<http://www.clairemout.com>)
Land Art, conseils en décoration, peinture