

**Marie K.** - Née en 1977  
**95290 L'isle Adam**  
**18 ans d'expérience**  
**Réf : 2006251344**

## Chargee d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**1999** : Bac +3 sur Paris  
LICENCE Lettres Modernes

**1996** : Bac  
BAC STT (Sciences et Techniques du Tertiaire)

### Expériences professionnelles

---

**07/2019 à ce jour :**

Déléguée Technico Commerciale Dentaire chez Myplant France sur Meisinger

Gestion et fidélisation d'une clientèle de chirurgiens-dentistes, stomatologues, implantologues, orthodontistes, prothésistes dentaires

- Présentation et développement de la gamme
- Négociation des contrats
- Prospection
- Gestion du SAV
- Présence à différents salons

**05/2008 - 07/2019 :**

Déléguée Technico Commerciale Dentaire chez Komet France sur Paris

Gestion et fidélisation d'une clientèle de chirurgiens-dentistes, stomatologues, implantologues, orthodontistes, prothésistes dentaires, podologues

- Développement de la gamme
- Prospection-Reporting, CRM
- Satisfaction des produits vendus auprès des clients
- Gestion du SAV
- Présence à différents salons

**06/2006 - 04/2008 :**

Chef de publicité chez H3s Group sur Mesnil Le Roi

Commercialisation d'espaces publicitaires

- Formation terrain des nouveaux attachés commerciaux
- Gestion d'un portefeuille clients et prospects
- Bouclage du magazine

**04/2004 - 06/2006 :**

Conseillère en immobilier chez Century 21 sur Taverny

Prospection commerciale

- Opération de marketing direct
- Rédaction de mandats de vente
- Rédaction de compromis de vente

**03/2001 - 03/2004 :**

Responsable des opérations de gestion commerciale chez Cad Lease France sur Paris

Gestion d'une équipe de 3 collaborateurs

- Mise en place de contrats de financement
- Négociation auprès des clients et des banques

## Langues

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Gestion et fidélisation de la clientèle

- Présentation et développement de la gamme
- Négociation des contrats
- Prospection-Gestion du SAV-Présence à différents salons
- Reporting, CRM

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Lecture, voyages