

Emma G. - Née
92310 Sevres
3 ans d'expérience
Réf : 2006290729

Chargée d'études en marchés publics

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2020 : Bac +5 à Faculté de Droit et de Sciences Politiques sur St Quentin En Yvelines
Master 2 Droit Administratif - Droit Immobilier Public

2018 : Bac +3 à Faculté de Droit et de Sciences Politiques sur St Quentin En Yvelines
Licence de Droit - Droit Public

2018 : Bac à Lycée Jean Pierre Vernant sur Sèvres
Baccalauréat ES mention assez bien

Expériences professionnelles

2018 - 2020 :

Chargée d'études en Marchés Publics chez Bnp Paribas Leasing Solutions sur Nanterre

> Analyses des marchés publics (RC, CCAP, CCTP etc) en vérifiant le respect des mesures de publicités et de procédures. Optimisation des marchés suite à des négociations avec le client public (via les profils acheteurs).

Accompagnement à la candidature des apporteurs d'affaires (Acte d'engagement, DC1 et DC2).

> Chiffres : 300 marchés étudiés en 2019 (allant de 2000€ à 1M€).

Marchés remportés : 21 (pour un total de 3M€)

> Pilotage d'activité : reportings, projets (développement des candidatures électroniques par e-DUME) et formation des équipes commerciales aux spécificités des clients publics.

2017 - 2018 :

Stage découverte chez Cabinet Jeannine Halimi sur Antony

Lecture des dossiers, accompagnement des avocats lors des audiences

2015 - 2018 :

Serveuse chez Restaurant Villa Roma sur Sèvres

2015 - 2015 :

Vendeuse chez Aller Simple sur Paris

Ventes de bijoux en boutiques éphémères, vente privée et marchés de Noël.

Création de la page Instagram, alimentation des réseaux sociaux

2010 - 2014 :

Vacataire / surveillante chez Ecole Maternelle sur Sèvres

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : avancé)

Atouts et compétences

Analyses des marchés publics (RC, CCAP, CCTP etc) en vérifiant le respect des mesures de publicités et de procédures. Optimisation des marchés suite à des négociations avec le client public (via les profils acheteurs). Accompagnement à la candidature des apporteurs d'affaires (Acte d'engagement, DC1 et DC2)./Pilotage d'activité : reportings, projets (développement des candidatures électroniques par e-DUME) et formation des équipes commerciales aux spécificités des clients publics

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages
Séries/Mode