

**Stéphane M. - Né**  
**88520 Ban De Laveline**

**Réf : 2007100958**

## **Directeur technique / directeur travaux / technico - commercial / chef de projet / chargé d'affaires / apporteur d'affaires**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

### **Formations**

---

**1983** : Bac +2 sur Haguenau

Brevet de Technicien Supérieur Génie Mécanique

**1983** : Diverses Formations

- Convaincre et s'imposer en négociation.
- Chef d'entreprise. Méthode Herrmann par William Fuhrmann.
- Organisation et management. Méthode Herrmann.
- Auto-formation Commerciale, Technique, diverses

### **Expériences professionnelles**

---

**2019 à ce jour** :

Missions de conseils et d'expertises

- Apporteur d'affaires / Technico - Commercial : menuiseries vitrées de sécurité.
- Construction d'un projet Entrepreneurial

**2013 - 2018** :

Directeur de l'Entreprise chez Pyrometal : Fourniture & Pose De Menuiseries Vitrées De Sécurité Coupe-feu, Pare-balles Et Antieffraction sur Saint Michel Sur Meurthe

- o Création de l'entreprise.
- o Définir les stratégies Commerciales et Techniques et piloter leurs mises en oeuvre.
- o Superviser la gestion financière de l'entreprise.
- o Développer un potentiel de grands comptes et suivre les affaires.
- o Valider les contrats de sous traitance et signature des marchés et avenants.
- o Superviser les activités Commerciales, Études et Techniques depuis la remise d'offre jusqu'à la réception et facturation globale des travaux.

Résultats :

- o Développement du chiffre d'affaire de 300 000 €uros à 2 000 000 €uros.
- o Recrutement et management de 8 collaborateurs et d'équipes de sous-traitance.
- o Pérenniser le développement de la société

**2009 - 2012** :

Chef de Projet chez Virelec : Fourniture Et Pose De Menuiseries De Sécurité En Milieu Carcéral Et Sensible. Menuiseries Blindées Pare Balles, Coupe-feu, Antieffraction Et Anti Bélier sur Sélestat

- o Gestion de chantiers avec Chiffre d'Affaire supérieur à 1 000 000 d'€uros.
- Mes 2 références en milieu carcéral : Unité Hospitalière Spécialement Aménagée (UHSA) de Nancy et Villejuif.
- o Études et mise en fabrication des menuiseries après validations client.
- o Superviser la définition technique des solutions proposées aux clients, établir les budgets financiers ainsi que

les plannings de fabrication et de pose.

- o Superviser les Conducteurs de Travaux et Chefs de Chantier.

- o Valider les états d'avancement avec les donneurs d'ordres et garantir une facturation la plus optimisée.

Participer activement à toutes les réunions décisionnelles de chantier.

Résultats :

- o Développement et prise de confiance de l'entreprise sur les grandes opérations.

- o Études et développement de produits nouveaux

### **2002 - 2009 :**

Responsable Commercial et Technique chez Serrurerie Marotel : Serrurerie Métallerie Bâtiment & Industrielle sur Saint Léonard

- o Superviser et manager les équipes de production.

- o Définir et respecter les plannings et délais de fabrication.

- o Maîtriser les coûts et optimiser la rentabilité de l'entreprise.

- o Assurer les fonctions Études, Achats, Fabrication et Expédition.

- o Études et chiffrages des offres de prix et préparation de la facturation.

- o Développement Commercial de l'entreprise.

Résultats :

- o Avoir fait évoluer l'entreprise d'une gestion artisanale à une gestion industrielle et structurée.

- o Justifier les investissements en moyens de production : découpe laser et robots de soudure

### **1997 - 2002 :**

Créateur et Gérant de la société chez Moeglen S.a.r.l. : Serrurerie Métallerie Bâtiment Et Industrielle. Études Et Fabrication De Moyens De Convoyage sur Saint Hippolyte

- o Création et développement de l'entreprise.

- o Assurer les activités Commerciales, Études et Fabrication.

- o Maitrise des coûts et assurer la rentabilité de l'entreprise.

- o Pilotage de la société en tant que Chef d'Entreprise et savoir rendre compte.

Résultats :

- o Développement de l'entreprise et avoir gagné la confiance des donneurs d'ordres.

- o Transmettre la continuité de l'entreprise

### **1993 - 1997 :**

Directeur Relations Technico - Commerciales chez Sollac Produits Acier Bâtiment : Profilage Et Moussage D'éléments Métalliques Pour Bardage Et Couverture De Bâtiments Principalement Industriels sur Strasbourg

- o Être à l'écoute des souhaits et demandes spécifiques des clients

- o Études et recherches de solutions palliatives aux réclamations des clients.

- o Participer activement à la recherche et développement de produits nouveaux.

- o Gestion administrative et comptable des litiges clients.

- o Assistance technique à la mise en oeuvre des produits et promotion de leurs évolutions.

- o Forte aisance en négociation.

Résultats :

- o Réduction significative des litiges clients avec mise en place d'actions de progrès.

- o Maîtrise de la langue allemande tant en négociation que technique

### **1987 - 1993 :**

Responsable Méthodes et Qualité chez Sollac Produits Acier Bâtiment : Profilage Et Moussage D'éléments Métalliques Pour Bardage Et Couverture De Bâtiments Principalement Industriels sur Strasbourg

- o Maîtriser les méthodes d'industrialisation et gestion des plannings.

- o Assurer et coordonner les approvisionnements nécessaires à la mise en fabrication suivant les plannings établis.

- o Études des améliorations du processus de fabrication.

- o Définir et faire appliquer les outils de gestion de la Qualité.

- o Organiser et superviser les audits qualité internes et externes.

- o Garantir les certifications et contrôles des différents organismes : CSTB, TUV, et autres.

Résultats :

- o Obtention de la certification ISO 9001 en 1994.
- o Pérenniser les certifications allemandes et suisses

**1985 - 1986 :**

Programmeur Régleur de machines-outils à commande numérique chez Matra Horlogerie : Usinage Et Assemblage De Montres sur Morteau

- o Maîtrise des commandes numériques FANUC et SIEMENS.
- o Maîtrise des opérations de tournage, fraisage, rectification et ajustage.
- o Acquisition des bases en micromécanique de précision.

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Directeur Technique / Directeur Travaux / Technico - Commercial / Chef de Projet / Chargé d'Affaires / Apporteur d'Affaires

## Centres d'intérêts

---

- o Pilote privé Avion avec Brevet LAPL / PPL.
- o Brevet de Pilotage avion ultra léger multiaxes.
- o Propriétaire et gestion locative d'aéronefs.
- o Propriétaire et gestion locative de véhicules sportifs