

**Ilyas Z. - Né**  
**60160 Montataire**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2007280703**

## Ingénieur commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans l'Ingenierie.

### Formations

---

**1988** : Bac +2 à Control Data sur Paris  
Brevet de Technicien de maintenance en micro-informatique

**1986** : Bac à Lycée Jean ROSTAND sur Chantilly  
Bac D

### Expériences professionnelles

---

**2006 - 2017** :  
Propriétaire-Gérant de 2 établissements hôteliers chez Swades Guest House Et Aadhaar Guest House sur Pondichéry, Inde

- Rédaction du site internet-Marketing, Gestion complète des hôtels.
- Accueil, encaissement, management.
- Gestion du personnel - Contrôle de la propreté et de la sécurité au quotidien.
- Guide, organisation de circuits pour nos touristes de tous pays

**2003 - 2005** :  
Responsable Service-après-vente chez Authentica sur Villeneuve-la-garenne  
Responsable Nationale de toute la chaine SAV, de l'enseigne qui regroupe plus de 20 boutiques spécialisées dans les salons en CUIR en France.

- Relationnel clients, fournisseurs, transporteurs, intervenant extérieurs.
- Encadrement d'une équipe de 20 personnes. Gestion de conflits.
- Négociation avec les fournisseurs en Italie, Belgique et Chine

**1992 - 2002** :  
Chef de secteur chez Metro sur Vitry-sur-seine

- Gestion complète des secteurs informatiques et bureautiques.
- Recrutement et formation des équipes / prise en charge de nouvelles recrues.
- Ouverture de nouveaux entrepôts.
- Développement du secteur / recherche de nouvelles niches de clients.
- Négociation fournisseurs / Participation au référencement de nouveaux produits.
- Mise en place de structure après-vente / Force de proposition

**1990 - 1992** :  
Responsable Boutique chez Alif Computer sur Paris

- Responsabilité totale de la boutique.
- Encadrement de 12 employés / Coordination des équipes.
- Mise en place de la politique d'achats/ventes

**1988 - 1990 :**

Ingénieur Commercial itinérant chez Feryte sur Paris

- Vente directe aux grands comptes.
- Vente indirecte aux revendeurs informatiques

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Commerce

- Flux marchandises
- Agencement des rayons
- Mise en avant/Merchandising
- Recherche et fidélisation de la clientèle
- Développement de CA

Gestion

- Gestion des entrées/sorties
- Inventaires permanents, intermédiaires et fiscaux
- Rotation de stocks
- Démarques

Management

- Motivations de l'équipe
- Gestion de conflits
- Recrutement
- Accompagnement
- Evaluation/Sanction
- Conduite des objectifs

## Centres d'intérêts

---

Trekking / Marche / Yoga / Famille / Voyages / Rotary International