

**Isabel G. - Née**  
**77430 Saint Pathus**  
**15 ans d'expérience**  
**Réf : 2008120715**

## Agent de transit

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2018** : Formation à Ecole Française Conduite Dammartin en Goele  
FORMATION TECHNICIENNE LOGISTIQUE

**1994** : Formation  
BTS COMMUNICATION SECRÉTARIAT

**1989** : Formation à CFA PARIS sur Paris  
CAP/BEP VENTE

### Expériences professionnelles

---

**2019 à ce jour** :  
MISSION D'INTERIM chez Darty Fnac  
Expédition des marchandises pour le client CRISTOFLE, ainsi que la gestion des litiges.

**2019 - 2019** :  
ASSISTANTE DOUANE DES EXPEDITIONS chez Lagardere Retail Travel  
Assistante douane au service des expéditions pour les Duty Free Shop de Roissy et à l'international

**2019 - 2019** :  
AGENT ADMINISTRATIF DES EXPEDITIONS chez Chanel  
Gestion de toutes les expéditions CHANEL dans le monde entier avec la partie dédouanement et transport.  
Gestion des commandes et des livraisons avec montage des dossiers

**2007 - 2016** :  
AGENT DE TRANSIT chez Brink's  
Gestion des dossiers imports, cotations, Optimisation des coûts, Gestion des dossiers en dédouanement, suivi des expéditions avec le réseau IntraBrink's, facturation

**2005 - 2007** :  
AGENTDE MAITRISE chez Tat Express  
Suivi des livraisons, des litiges, interface avec le réseau international, cotation en interface avec les clients.  
Résolutions des litiges.

### Langues

---

Espagnol (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, AS 400

## Atouts et compétences

---

Bonne maîtrise du transit international, des cotations, des optimisations et coûts des expéditions. Maîtrise des litiges, des stocks, des incoterms, LTA, EX1, IMA, EUR1. Dédouanement mise à la consommation, carnet ATA, retour temporaire.

### AGENT LOGISTIQUE

Gestion des stocks, méthode ABC, LIFO.

Méthodes de palettisation, Gestion des temps de travail, méthode SMB, Tableau de bord avec coefficient de non conformité.

### COMMERCIAL

Bonne maîtrise relations clients, cotations, devis et négociations des transports avec clients. Gestions des appels et des tarifs.