

**Bernard B. - Né**  
**38510 Creys-mépieu**  
**23 ans d'expérience**  
**Réf : 2008161642**

## **Commercial b to b**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**1994** : Bac +2 à Lycée léonard de Vinci sur Villefontaine  
BTS en COMMERCE

**1992** : Bac Pro à Lycée léonard de Vinci sur Villefontaine  
BAC PRO en COMMERCE

### **Expériences professionnelles**

---

**01/2020 à ce jour :**

Conseiller commercial véhicules sociétés chez Renault Groupe David Gerbier sur Bourgoin-jallieu  
Vente de véhicules sociétés, financements, produits périphériques, assurances  
Prospections et fidélisation de la clientèle/Conseiller Commercial entreprises.  
Conseil en financement et assurances  
Ventes de produits périphériques

**07/2010 à ce jour :**

Gerant entreprise de nettoyage/Commercial indépendant chez Dauphi'net Services sur Creys-mépieu  
Gestion du personnels de nettoyage, prospection de nouvelles clientèle, fidélisation de clientèle existante, mise en place de stratégie commerciale et de fidélisation. Gestion des devis et factures avec EBP

**02/2008 - 06/2010 :**

Vendeur automobile grands comptes chez Citroen sur Seynod  
Ventes de véhicules neufs et financements associés aux entreprises de plus de 5 véhicules

**02/2002 - 06/2008 :**

Commercial CHR chez Dagier Sa Vaulx En Velin sur Vaulx-en-velin  
Prospection et développement d'une clientèle CHR. Suivi des factures, relance des impayés, encaissements des factures, mise en place d'actions commerciales permettant de booster le chiffre d'affaires

**05/2000 - 01/2008 :**

Controleur qualité CHR/Chauffeur Livreur chez France Boissons Lyon sur Lyon  
Contrôle qualité des tireuses à bières et machine à cafés. Réparation et nettoyage/Livraison CHR Lyon centre

**06/1999 - 04/2000 :**

VENDEUR AUTOMOBILE chez Ford sur Saint-quentin-fallavier  
Vente de véhicules neufs et occasions sur les départements Isère et Rhône

**1996 - 1999 :**

VENDEUR AUTOMOBILE chez Auto Contact sur Genas

Vente de véhicules neufs et occasions provenant de l'importation

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Prospection et développement d'une clientèle CHR. Suivi des factures, relance des impayés, encaissements des factures, mise en place d'actions commerciales permettant de booster le chiffre d'affaires