

Eric D. - Né
85150 Sainte Flaive Des Loups
14 ans d'expérience
Réf : 2008251337

Charge d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

Formations

1999 : Bac +5 à Ecole d'Ingénieurs du Pas de Calais
Ingénieur Généraliste

1996 : Bac +2
DUT GMP Génie Mécanique et Productique

Expériences professionnelles

06/2012 - 02/2014 :
RESPONSABLE D'AGENCE chez Loxam sur La Roche Sur Yon
Responsable d'un centre de profit.
Gestion des portefeuilles clients et du parc de matériels.
Prospection de nouveaux clients.
Management de 4 personnes

2012 - 2012 :
VENDEUR COMPTOIR chez Groupe Sonepar sur La Roche Sur Yon
Accueillir les clients et identifier leurs besoins en matériel électrique, ventilation et éclairage.
Les fidéliser en les conseillant et les orientant sur l'aspect technique des produits.
Privilégier les produits à fortes marges, en promotions ou en fin de stocks.
Proposer et Informer des nouveaux produits ou promotions en cours.

2010 - 2012 :
CHEF D'ENTREPRISE
Vente de solutions photovoltaïques pour le particulier.
Réalisation des démarches administratives.
Réalisation des chantiers et raccordement au réseau.
Facturation et gestion de l'entreprise.

2006 - 2009 :
RESPONSABLE MAINTENANCE chez Otis sur La Roche Sur Yon
Responsable du centre technique pour le département de Vendée (85).
Gestion du CA et des ventes.
Gestion des contrats de maintenance.
Réalisation des travaux de mise aux normes des ascenseurs.
Management de 13 techniciens et de 1 ingénieur commercial.

2002 - 2006 :

RESPONSABLE QUALITE PRODUIT chez Otis sur La Défense

Gestion des actions correctives niveau national.

Réalisation des plans de qualifications des nouveaux produits.

Évaluation des produits et fournisseurs.

Formation et mise en place d'outils qualités (5S, TMP, recherche des causes d'origines).

Animation de groupe de travail

2000 - 2002 :

CHARGE D'AFFAIRES MONTAGE NEUF chez Otis sur Courbevoie

Installation d'ascenseurs dans des bâtiments neufs et existants.

Responsable du budget et des marges sur chaque affaire.

Garants de la qualité des prestations et ainsi du marquage CE des installations

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, CATIA

Atouts et compétences

Gestion du CA et des ventes.

Gestion des contrats de maintenance.

Responsable d'un centre de profit.

Gestion des portefeuilles clients et du parc de matériels.

Prospection de nouveaux clients.

Centres d'intérêts

Informatique, Rénovation de maison, Placomusophile