

**Ludovic G. - Né**  
**93220 Gagny**  
**18 ans d'expérience**  
**Réf : 2008281519**

## Agent commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2009** : Formation

Formation Assurance Vie et IARD

**2005** : Bac +4

Préparation au Diplôme Européen en Marketing (DEEM), niveau Bac + 4

**2004** : Bac +3 à Centre EPPA sur Champperret

Diplôme Européen Supérieur en Marketing (DESMA), Bac + 3

**2003** : Bac +2 à Centre 1 Pacte International sur Levallois-perret

B.T.S. Action commerciale en alternance

**2002** : Bac +2 à Centre IFCV sur Levallois-perret

B.T.S. Action Commerciale

**2000** : Bac

Diplôme BT (Brevet de technicien encadrement de chantier) Niveau Bac

### Expériences professionnelles

---

**2012 à ce jour** :

Création d'entreprise chez Bng Assurances

**2011 - 2012** :

AMENAGEMENT D'INTERIEUR (maison individuelle et logement collectif)

Rénovation couverture et charpente, revêtement de sol, revêtement muraux (type placostyle mur et plafond), menuiserie intérieure et extérieure, agencement d'intérieur. Connaissance en plomberie et chauffage

**2008 - 2011** :

Chargé de Clientèle chez Axa Assurances

Métier de conquête, la société AXA reconnue pour ses formations et son panel de solutions en protections sociale et financière, m'a permis d'acquérir de réelles compétences dans le domaine.

Clientèle principale, les particuliers et professionnelles (artisans, commerçants et professions libérales)

**2007 - 2008** :

Chargé de Clientèle (prospection terrain) chez Generali Proximité

Métier de conquête, la société Générali Proximité m'a initié sur le métier de l'assurance (Vie et IARD) le type de clientèle, les particuliers

**2005 - 2006 :**

Agent commercial (prospection terrain) chez Les Editions Jocatop Maison D'édition  
Vente de manuels et de fichiers scolaires pour les enseignants d'écoles primaires.  
Les sessions de ventes se faisant pendant les pauses connues du milieu scolaire

**2003 - 2005 :**

Agent commercial chez Rdinnovation Accessoiriste Automobile sur Villepinte  
Prospection terrain créer une nouvelle clientèle du secteur automobile (les artisans et traditionnels de l'électronique embarquée)

**2002 - 2003 :**

Conseiller commercial chez The Phone House Spécialiste Dans La Vente De Téléphone Portable sur Paris  
Commercialisation d'abonnement / Gestion de la clientèle / Gestion de la caisse

**2000 - 2002 :**

Vendeur chez Score Games Magasin Multimédia sur Chelles  
Commercialisation de produits multimédias / Gestion des stocks / Gestion de la caisse / Facing

**Langues**

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

**Atouts et compétences**

---

Prospection / Gestion de la clientèle / Gestion de la caisse / Gestion des stocks

**Centres d'intérêts**

---

Arts martiaux, cinéma, animations japonaises, lecture, informatique