

Othmane E. - Né
93100 Montreuil
2 ans d'expérience
Réf : 2009111246

Ingénieur d'affaires et management des projets

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingenierie.

Formations

2019 : Bac +5 à Brest Business School & ISEN sur Brest
Master - Ingénieur d'affaires et management des projets.

2016 : Bac +5 à Brest Business School sur Brest
Bachelor - International management

2014 : Bac +2 à Institut Spécialisé de Technologie Appliquée sur Rabat, Maroc
Diplôme de technicien spécialisé en gestion des entreprises

2012 : Bac à Lycée Technique Commercial sur Rabat, Maroc
Baccalauréat Sciences Économiques, Mention assez bien

Expériences professionnelles

07/2020 - 08/2020 :

Mission freelance chez Cleaningsec

- Création site Web vitrine pour l'entreprise. En cours .
- L'intégration de l'ERP Bitrix24, ainsi que la personnalisation des différents modules :
 - Facturation / Devis.
 - Création et automatisation des emails / relance.
 - Personnalisation des interfaces CRM pour les commerciaux.
 - Synchronisation de la base de données client avec le portefeuille client de chaque commercial

01/2020 - 06/2020 :

Chargé de développement commercial chez Passion Decor

- Prospection auprès des professionnelles.
- Gestion du parc clientèle (constitué essentiellement de professionnels d'ameublement).
- Rédaction d'offres commerciale.
- Gestion de l'exécution des contrats

2018 - 2019 :

Chargé d'affaires chez Nomad Immobilier

- Suivi des demandes clients et accompagnement jusqu'à la signature du bail.
- Recherche des nouveaux bailleurs.
- Gestion commerciale du back office.
- Établissement, envoi et relance des factures.
- Rédaction et envoi des rapports d'activité mensuels

2017 - 2017 :

Commercial chez Ouest France

- Organisation et mise en place des animations GMS.
- Visite et échange avec les points de vente.
- Prospection physique et téléphonique en B2B

2017 - 2017 :

Business Developer chez Velocomotion

- Démarchage clients en B2B / suivi de l'activité commercial.
- La mise en ligne des produits sur le site via le progiciel Prestashop

2016 - 2016 :

Assistant commercial chez Cosmétique Médical

- Prise de rendez-vous pour le chef des ventes.
- Mise à jour des bases de données clients

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Ingénieur d'affaires et management des projets

Permis

Permis B