

Philippe M. - Né
76690 St-georges S/fontaine
34 ans d'expérience
Réf : 2009161110

Responsable d'agence couverture étanchéité bardage

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans le Batiment.

Formations

2020 :

Expériences professionnelles

10/2019 à ce jour :

Responsable d'agence couverture - bardage- isolation extérieure chez Entreprise Exotec Groupe Damaël sur Gonfreville L'orcher

- Réalisation d'études techniques et financières (appels d'offres pour une clientèle industrielle).
- Développement du chiffre d'affaires (entre 3 et 4 millions d'euros).
- Réalisation de travaux neufs et rénovation (Habitat 76, différents collèges, cliniques...) pour des budgets allant de 150 000 € à 2 000 000 €.
- Fixe les objectifs quantitatifs et qualitatifs, suis les résultats.
- Travaille en étroite collaboration avec le bureau d'études.
- Elaboration des plannings, anticiper les besoins implicites et explicites des clients.
- Est responsable du niveau d'activité du service de son développement et de son budget.
- Embauche d'un dessinateur et d'un conducteur de travaux.
- Mène les entretiens d'embauche de salariés exécutants et sous-traitance.
- Conduite des entretiens annuels d'évaluation.
- Management de l'ensemble des équipes.
- Collaboration avec la responsable Qualité Sécurité Environnement.
- Relation avec l'inspection du travail, CARSAT, OPBTP.
- Participation aux réunions de comité de direction et CHSCT et mise en place de procédures de sécurité.
- Participe à la bonne ambiance des services.
- Sait s'exprimer et défendre son point de vue en argumentant.
- Respecte la stratégie de l'entreprise.
- Travaille en toute autonomie

2016 - 2019 :

Directeur commercial et Technique chez Sarl Couvratout

1999 - 2015 :

Directeur Département Couverture Bardage chez Entreprise Rousseau BÂtiment
Création du département Couverture Bardage, mise en place du service.

1997 - 1999 :

Directeur technique chez Sarl Remi Lenud

1993 - 1996 :

Chargé d'affaires chez Sarl Remi Lenud

1985 - 1992 :

Directeur technique et commercial chez Entreprise Rouennaise D'etancheite

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Capacité d'analyse
- Apporte les compétences techniques et l'appui aux équipes
- Organise, planifie et coordonne les différents chantiers avec les différents collaborateurs
- Suivi de la rentabilité
- Analyse les dossiers (aspect technique et financier)
- Suivi de la sécurité
- Connaissance de la législation du bâtiment
- Veille au respect des délais, à la conformité et à la qualité des opérations
- Management des conducteurs de travaux, bureau d'étude et chefs de chantier
- Assure les entretiens individuels
- Etude de prix et suivi des achats
- Gestion du matériel technique
- Délégation de pouvoir
- Est responsable du niveau d'activité du service et de son budget
- Développement commercial